



Akhbarkish.com

غروب آفتاب: ۱۸:۳۴

طلوع آفتاب فردا: ۰۵:۳۴

کیش را هر روز کشف کنید

روزنامه فرهنگی، اجتماعی، اقتصادی و گردشگری
سه شنبه ۲۰ مرداد ۱۴۰۵ ۱۱ آگوست ۲۰۲۶ سال ششم
شماره ۲۱۸۰ دوره جدید شماره ۱۱

AKHBARKISH.COM



دسترسی به درمان تخصصی در کیش: مطالبه‌ای که نیازمند یک مدل پایدار است

وقتی برای یک پزشک متخصص باید از جزیره خارج شد

برای یک خانواده در کیش، بیماری فقط نگرانی دربارہ درمان نیست؛ گاهی نگرانی از چگونگی رسیدن به درمان نیز به آن اضافه می‌شود. وقتی پزشک متخصص مورد نیاز بیمار در جزیره حضور ندارد یا یک خدمت تخصصی در دسترس نیست، خانواده ناچار است برای دریافت ...

۰۲

دوباره می‌سازیمت کیش

بسته سفر کیش؛ نسخه‌ای فوری برای بازگشت رونق به جزیره با مشارکت همه کیشوندان

۰۲



عکس: ژانساناداری



۰۹۱۰۸۱۰۵۰۱۴

کیش را هر روز کشف کنید



امیررضا غریبانی | کیش امروز
لروما به جاذبه جدید نیاز ندارد؛ به مشتری جدید برای ظرفیت‌های موجود نیاز دارد.

اتاق‌های خالی هتل‌ها، میزهای خالی رستوران‌ها، ظرفیت‌های استفاده‌نشده مراکز تفریحی و خودروهای که بخشی از روز بدون مسافر می‌مانند، همه بخشی از سرمایه گردشگری جزیره‌اند؛ سرمایه‌هایی که وجود دارند، اما در شرایط فعلی به درآمد تبدیل نمی‌شوند.

کاهش قدرت خرید، محدود شدن پروازها و شرایط عمومی کشور، معادلات گردشگری را تغییر داده است. در چنین شرایطی، نمی‌توان برای رونق دوباره کیش تنها منتظر افزایش سفر، بازگشت پروازها یا ورود سرمایه‌های بزرگ ماند.

کیش به یک راه‌حل فوری نیاز دارد؛ راه‌حلی که از ظرفیت‌های همین امروز جزیره شروع شود. یکی از این راه‌حل‌ها می‌تواند «بسته سفر کیش» باشد؛ یک بسته سفر مشخص که خدمات پراکنده گردشگری را کنار هم قرار دهد و آنها را با یک قیمت نهایی و قابل فهم به مشتری عرضه کند.

❁ مشکل کیش کمبود ظرفیت نیست؛ پراکندگی ظرفیت است

مسافر امروز برای سفر به کیش باید هتل رزرو کند، درباره حمل‌ونقل تصمیم بگیرد، رستوران انتخاب کند، برای تفریح هزینه جداگانه بپردازد و در نهایت مجموع این هزینه‌ها را محاسبه کند.

هر کدام از این انتخاب‌ها نیز یک قیمت و یک فرآیند جداگانه دارند. بسته سفر کیش می‌تواند این فرآیند را کوتاه کند.

دو شب اقامت، حمل‌ونقل، دو تجربه تفریحی، دو وعده غذا و یک برنامه شبانه می‌تواند در قالب یک محصول واحد عرضه شود؛ محصولی که مشتری از ابتدا بداند چه خدماتی دریافت می‌کند و در نهایت چقدر باید بپردازد. این یعنی تبدیل چند خدمت پراکنده به یک تجربه قابل خرید.

❁ فروش ظرفیت خالی، نه ساخت ظرفیت جدید

منطق بسته سفر کیش بر یک اصل ساده استوار است: چیزی که داریم، بهتر بفروشیم. در شرایط فعلی، ساخت هتل جدید یا ایجاد جاذبه تازه، اگرچه ممکن است در بلندمدت ضروری باشد، اما پاسخ فوری به مشکل امروز گردشگری نیست.

پاسخ فوری می‌تواند استفاده بهتر از



دوباره می‌سازیمت کیش

بسته سفر کیش : نسخه‌ای فوری برای بازگشت رونق به جزیره با مشارکت همه کیشوندان

ظرفیت‌هایی باشد که همین حالا در جزیره وجود دارند.

یک اتاق خالی که امشب فروخته نمی‌شود، یک ظرفیت از دست‌رفته است. یک میز خالی در رستوران نیز همین وضعیت را دارد. صندلی خالی یک مرکز تفریحی یا خودرویی که بدون مسافر می‌ماند نیز بخشی از همین زنجیره است.

اگر این ظرفیت‌ها جداگانه عرضه شوند، هر کدام منتظر مشتری می‌مانند؛ اما اگر کنار یکدیگر قرار بگیرند، می‌توانند برای هم مشتری بسازند.

❁ کیش به کل‌گروه جدید نیاز ندارد؛ به تیم فروش نیاز دارد

یکی از خطرهای چنین طرح‌هایی این است که در همان مرحله اول، گرفتار جلسات، کمیته‌ها و مصوبات متعدد شوند.

بسته سفر کیش اگر قرار است اجرا شود، باید از ابتدا عملیاتی باشد.

یک شورای کوچک و چابک می‌تواند با حضور نمایندگان هتل‌ها، رستوران‌ها،

مراکز تفریحی، حمل‌ونقل و متخصصان فروش و بازاریابی تشکیل شود؛ اما مأموریت این شورا نباید تدوین ده‌ها پیشنهاد باشد.

یک سؤال باید روی میز باشد:

❁ چه چیزی را می‌توان همین هفته فروخت؟

این تیم باید بداند مسافر امروز چه قیمتی را می‌پذیرد، کدام خدمات برای او جذاب‌تر است، کدام ظرفیت‌ها خالی مانده و چه ترکیبی می‌تواند در کوتاه‌ترین زمان وارد بازار شود.

❁ سه محصول، نه سی محصول

شروع کار نباید پیچیده باشد.

ه بسته می‌تواند نخستین آزمایش بسته سفر کیش باشد؛

بسته اقتصادی برای مسافرانی که قیمت برایشان اولویت دارد؛

بسته خانوادگی برای سفرهای خانوادگی با ترکیبی از اقامت، غذا و تفریح؛

و بسته آخر هفته برای مسافرانی که قصد اقامت کوتاه دارند.

هر سه بسته باید قیمت نهایی مشخص، خدمات روشن و شرایط استفاده ساده داشته باشند. هدف این نیست که مشتری میان ده‌ها گزینه سرگردان شود؛ هدف این است که در چند ثانیه بتواند انتخاب کند.

بسته سفر کیش باید خرید سفر را آسان کند، نه اینکه یک پیچیدگی جدید به آن اضافه کند.

❁ تخفیف: شرط زنده ماندن بسته

بسته سفر کیش زمانی معنا پیدا می‌کند که کسب‌وکارها بخشی از ظرفیت خالی خود را با قیمت مناسب‌تر عرضه کنند. اگر یک هتل همان قیمت همیشگی خود را مطالبه کند، رستوران همان قیمت معمول را بگیرد و مرکز تفریحی نیز حاضر به ارائه مزیت قیمتی نباشد، قرار دادن همه این خدمات کنار هم، اتفاق تازه‌ای ایجاد نمی‌کند.

اما اگر هر مجموعه بپذیرد بخشی از ظرفیت خالی خود را با شرایط بهتر عرضه کند، معادله تغییر خواهد کرد.

هتل اتاق خالی خود را می‌فروشد؛ رستوران میز خالی خود را؛ مرکز

تفریحی ظرفیت استفاده‌نشده خود را و حمل‌ونقل نیز مسافر بیشتری جابه‌جا می‌کند. در اینجا تخفیف، هزینه نیست؛ هزینه نکردن برای ظرفیت بلااستفاده است.

البته همه چیز باید از ابتدا شفاف باشد؛ قیمت پایه، میزان تخفیف، سهم هر کسب‌وکار، نحوه تسویه، مسئولیت‌ها و شرایط لغو باید مشخص شود.

❁ حلقه مفقوده: یک مسیر فروش

حتی بهترین بسته گردشگری هم بدون فروش، فقط یک ایده روی کاغذ است.

مسافر نباید برای خرید بسته سفر کیش با چند مجموعه تماس بگیرد و رزروهای جداگانه انجام دهد.

یک بسته واقعی باید یک مسیر فروش مشخص داشته باشد؛ مشتری قیمت را ببیند، خدمات را مقایسه کند و خرید را تا حد امکان یکجا انجام دهد. در واقع، فروش واحد بخشی از خود محصول است.

اگر این بخش درست طراحی نشود، بسته سفر کیش نیز به فهرستی از تخفیف‌ها تبدیل خواهد شد؛ چیزی

که کیش بارها تجربه کرده است.

❁ اول بفروشیم، بعد بزرگش کنیم

برای شروع، نیازی به مشارکت همه فعالان گردشگری جزیره نیست. چند هتل، چند رستوران، چند مرکز تفریحی و یک مجموعه حمل‌ونقل می‌توانند نخستین حلقه اجرای طرح باشند.

بسته سفر کیش باید ابتدا به‌صورت آزمایشی وارد بازار شود و بعد با عدد درباره موفقیت یا شکست آن تصمیم گرفت.

تعداد بسته‌های فروخته‌شده، قیمت مورد پذیرش مشتری، خدمات پرتقاضا، میزان ظرفیت خالی که به فروش تبدیل شده و سهم هر کسب‌وکار، شاخص‌هایی هستند که باید اندازه‌گیری شوند.

اگر بسته‌ای فروش نرفت، باید دلیل آن پیدا شود؛ نه اینکه صرفاً با تبلیغات بیشتر همان محصول دوباره عرضه شود. بازار باید نسخه بسته سفر کیش را تعیین کند، نه جلسات اداری.

❁ نسخه دیگران نیست؛ مدل مخصوص کیش است

بسته سفر کیش قرار نیست کپی یک



کیش ظرفیت کم ندارد؛ مسئله، پراکندگی ظرفیت‌هاست.

«کیش‌پک» می‌تواند

اقامت، غذا، تفریح و حمل‌ونقل را در قالب

یک محصول واحد به

مشتری عرضه کند و بخشی

از ظرفیت‌های خاموش

جزیره را دوباره به

درآمد تبدیل کند.

مقصد گردشگری دیگر باشد.

منطق بسته‌فروشی گردشگری در بازارهای مختلف برای تحریک تقاضا و استفاده بهتر از ظرفیت‌های موجود به کار گرفته شده است؛ اما کیش باید این منطق را با شرایط خودش تطبیق دهد.

رفتار مسافر، قدرت خرید، ظرفیت هتل‌ها، نوع تفریحات، وضعیت حمل‌ونقل و شرایط اقتصادی امروز جزیره باید در طراحی بسته‌ها لحاظ شود.

بنابراین مسئله، کپی کردن یک تجربه نیست؛ برداشتن یک منطق موفق و ساختن نسخه کیش برای آن است.

❁ کیش نمی‌تواند منتظر معجزه بماند

بخشی از عوامل مؤثر بر گردشگری کیش در اختیار جزیره نیست.

پروازها، شرایط اقتصادی کشور، قدرت خرید مردم و وضعیت عمومی سفر، متغیرهایی هستند که نمی‌توان برای همه آنها تصمیم گرفت. اما یک موضوع در اختیار کیش است:

❁ چگونگی کنار هم قرار دادن ظرفیت‌های خودش

اگر هر هتل، رستوران، مرکز تفریحی و مجموعه حمل‌ونقل جداگانه منتظر بازگشت مشتری بماند، ممکن است ماه‌ها همین وضعیت ادامه پیدا کند.

اما اگر این ظرفیت‌ها در قالب محصولی مشخص، با قیمت روشن و مسیر فروش واحد کنار هم قرار گیرند، می‌توانند دوباره بخشی از تقاضای موجود را فعال کنند.

بسته سفر کیش قرار نیست مشکل گردشگری کیش را یک‌شبه حل کند. قرار نیست جایگزین توسعه زیرساخت، افزایش پرواز یا برنامه‌ریزی بلندمدت شود.

اما می‌تواند یک اقدام فوری، کم‌هزینه و قابل اندازه‌گیری باشد؛ اقدامی که به جای انتظار برای بهتر شدن شرایط، از امکانات موجود استفاده می‌کند.

کیش امروز شاید بیش از هر زمان دیگری به ساختن یک جاذبه جدید نیاز نداشته باشد؛ به فروختن بهتر جاذبه‌ها و ظرفیت‌هایی نیاز دارد که همین حالا در اختیار دارد.

بسته سفر کیش می‌تواند شروع همین تغییر باشد؛ تبدیل ظرفیت‌های خوابیده امروز به فروش فردا.

خدمات تخصصی، چه زمانی و از چه مسیری باید اقدام کند.

کیش به دلیل شرایط جغرافیایی و جمعیتی خود نمی‌تواند دقیقاً همان الگوی شهرهای بزرگ را اجرا کند.

اما همین تفاوت می‌تواند زمینه‌ساز طراحی یک مدل متفاوت باشد؛ مدلی که به جای اصرار بر حضور دائمی همه تخصص‌ها، دسترسی منظم و قابل پیش‌بینی به تخصص‌های مورد نیاز را هدف قرار دهد.

در نهایت، حق دسترسی مردم به خدمات درمانی تخصصی نباید به معنای بی‌توجهی به واقعیت‌های اقتصادی و اجرایی باشد؛ همان‌طور که محدودیت‌های جزیره نیز نباید بهانه‌ای برای عادی شدن سفرهای درمانی مردم شود.

❁ راه میانه وجود دارد.

باید نیازهای واقعی مردم شناسایی شود، تخصص‌های اولویت‌دار مشخص شوند، حضور متخصصان بر اساس همین نیاز برنامه‌ریزی شود و در کنار آن از ظرفیت پزشکی از راه دور نیز استفاده شود.

برای مردم کیش، درمان نباید از یک سفر شروع شود؛ اگر سفر اجتناب‌ناپذیر است، باید استثنای باشد، نه راه معمول دسترسی به پزشک متخصص.

❁ پزشکی از راه دور؛ مکمل، نه جایگزین

پزشکی از راه دور نیز می‌تواند بخشی از این مسئله را کاهش دهد.

در برخی مراجعات، بیمار الزاماً به معاینه حضوری نیاز ندارد و می‌توان برای مشاوره، بررسی نتایج آزمایش‌ها، پیگیری روند درمان یا دریافت نظر تخصصی از ارتباط آنلاین با پزشک استفاده کرد.

البته پزشکی از راه دور نمی‌تواند جایگزین همه خدمات حضوری شود؛ اما می‌تواند برای برخی مراجعات، از سفرهای غیرضروری جلوگیری کند و حضور فیزیکی متخصص را به مواردی اختصاص دهد که واقعاً به ترکیب حضور دوره‌ای متخصصان، نوبت‌دهی منظم و مشاوره از راه دور می‌تواند در برخی تخصص‌ها مدل قابل بررسی برای کیش باشد.

❁ درمان در کیش نیازمند یک مدل مخصوص جزیره است

مشکل دسترسی به خدمات تخصصی در کیش را نمی‌توان تنها با افزایش تعداد پزشکان حل کرد. مسئله اصلی، طراحی یک مدل پایدار است؛ مدلی که در آن پزشک بتواند با شرایط منطقه‌ای در جزیره حضور پیدا کند، مرکز درمانی امکان برنامه‌ریزی داشته باشد و بیمار نیز بداند برای دریافت

هزینه‌های حضور پزشک در جزیره را بهتر مدیریت کرد؛ زیرا پزشک برای چند روز مشخص برنامه‌ریزی می‌کند و ظرفیت مراجعه‌کنندگان نیز تا حد زیادی از قبل مشخص است.

❁ ابتدا باید بدانیم مردم کیش چه می‌خواهند

اما پیش از اجرای هر مدلی، یک سؤال اساسی باید پاسخ داده شود: حضور دارد و می‌تواند از قبل برای دریافت خدمات نوبت بگیرد.

❁ کیش دقیقاً در چه تخصص‌هایی با کمبود مواجه است؟

پاسخ این سؤال نباید بر اساس حدس یا شنیده‌ها باشد. لازم است مشخص شود در طول یک سال، بیماران کیش برای چه تخصص‌هایی بیشتر از جزیره خارج می‌شوند، تعداد این مراجعات چقدر است، کدام تخصص‌ها بیشترین تقاضا را دارند و حضور دوره‌ای کدام پزشکان می‌تواند بیشترین نیاز را با کمترین هزینه پوشش دهد.

این اطلاعات می‌تواند مبنای یک نقشه نیازهای درمان تخصصی کیش قرار گیرد. در چنین شرایطی، به جای اینکه صرفاً فهرستی از تخصص‌ها تهیه شود، اولویت‌ها بر اساس تعداد بیمار، میزان سفرهای درمانی، هزینه تحمیل‌شده به خانواده‌ها و امکان تأمین پزشک مشخص خواهد شد.

از مدل حضور دوره‌ای و منظم متخصصان است.

برای تخصص‌هایی که تعداد بیماران آنها محدودتر است، پزشک می‌تواند به جای حضور دائمی، در روزهای مشخص و از پیش اعلام‌شده در هر ماه به کیش مراجعه کند. در این صورت، بیمار نیز می‌داند پزشک مورد نیازش چه زمانی در جزیره حضور دارد و می‌تواند از قبل برای دریافت خدمات نوبت بگیرد.

❁ متخصصی که زمان حضورش مشخص است

حضور دوره‌ای زمانی می‌تواند مؤثر باشد که برنامه آن منظم و قابل پیش‌بینی باشد. اگر قرار باشد بیمار هر بار برای پیدا کردن زمان حضور پزشک با چند مرکز تماس بگیرد یا از آمدن یا نیامدن متخصص مطمئن نباشد، مشکل همچنان باقی خواهد ماند.

اما اگر برای هر تخصص، تقویم مشخصی وجود داشته باشد، هم بیمار تکلیف خود را می‌داند و هم پزشک می‌تواند برای سفر و حضور حرفه‌ای خود برنامه‌ریزی کند. از سوی دیگر، مرکز درمانی نیز می‌تواند پیش از حضور پزشک، تعداد بیماران را مشخص و نوبت‌ها را تنظیم کند.

در چنین مدلی، حتی می‌توان

همین تفاوت، یکی از مهم‌ترین چالش‌های برنامه‌ریزی درمانی در یک جزیره است.

کیش از نظر تأمین نیروی متخصص شرایطی متفاوت از شهرهای بزرگ دارد. پزشک متخصصی که قرار است به‌صورت دائمی در جزیره فعالیت کند، علاوه بر هزینه‌های حرفه‌ای، با هزینه‌های اقامت، رفت‌وآمد، خودرو، خوراک و زندگی نیز مواجه است.

وقتی تعداد مراجعه‌کنندگان یک تخصص محدود باشد، مجموع این هزینه‌ها می‌تواند حضور دائمی پزشک را دشوار کند.

اما این واقعیت نباید به معنای نادیده گرفتن نیاز مردم باشد.

❁ نه حضور دائمی همه پزشکان؛ نه خروج بیمار از جزیره

راه‌حل را نمی‌توان در استقرار دائمی همه تخصص‌ها جست‌وجو کرد؛ همان‌طور که نمی‌توان پذیرفت بیمار برای هر تخصصی که در جزیره وجود ندارد، ناچار به سفر باشد.

راهکار باید جایی میان این دو قرار گیرد؛ مدلی که هم نیاز واقعی بیمار را ببیند و هم واقعیت‌های اقتصادی و اجرایی جزیره را در نظر بگیرد.

یکی از گزینه‌های عملی، استفاده

برای یک خانواده در کیش، بیماری فقط نگرانی درباره درمان نیست؛ گاهی نگرانی از چگونگی رسیدن به درمان نیز به آن اضافه می‌شود.

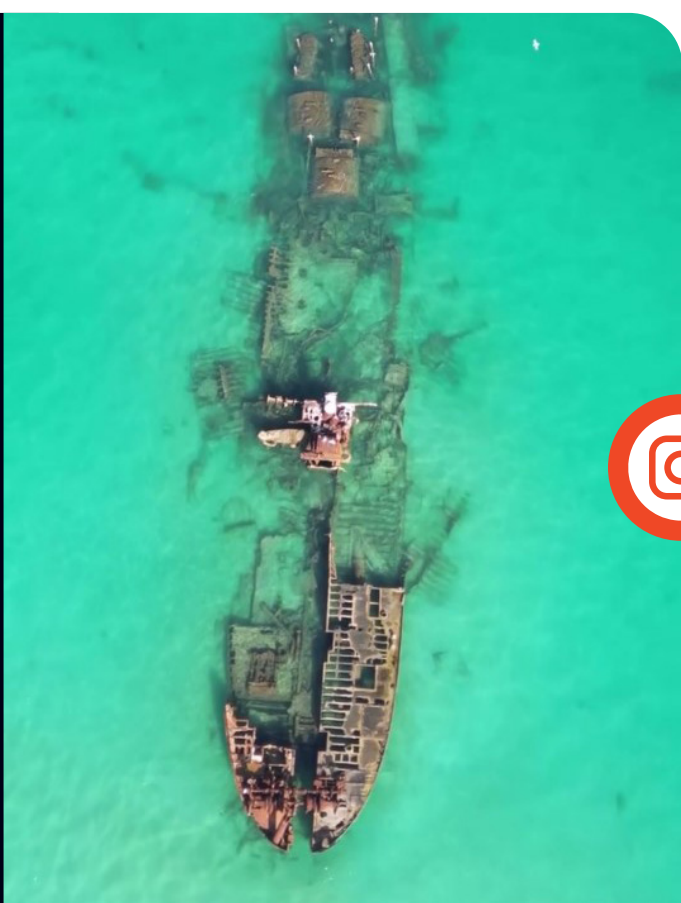
وقتی پزشک متخصص مورد نیاز بیمار در جزیره حضور ندارد یا یک خدمت تخصصی در دسترس نیست، خانواده ناچار است برای دریافت خدمات درمانی راهی شهر دیگری شود؛ بلیت تهیه کند، زمان سفر را هماهنگ کند، پزشک و مرکز درمانی مناسب پیدا کند و هزینه‌هایی را بپردازد که در شرایط عادی، بخشی از آنها اصلاً نباید وجود داشته باشد.

این شرایط برای بیماری که نیازمند درمان است، تنها یک مسئله مالی نیست؛ زمان، خستگی، اضطراب و دشواری رفت‌وآمد نیز بخشی از هزینه‌ای است که به خانواده تحمیل می‌شود.

❁ همه تخصص‌ها یک مسئله مشترک ندارند

البته وضعیت خدمات پزشکی در کیش را نمی‌توان یکسان توصیف کرد.

در برخی رشته‌های تخصصی، پزشکان در جزیره حضور دارند و خدمات مورد نیاز مردم ارائه می‌شود. اما در برخی تخصص‌های دیگر، تعداد بیماران به اندازه‌ای نیست که حضور دائمی پزشک را از نظر اقتصادی توجیه کند.



چرا بعضی پست ها بیشتر ذخیره می شوند؟

مطالب را طوری طراحی کنید که مخاطب بتواند به راحتی دوباره به آن مراجعه کند.

نکته:

محتوایی که ارزش مراجعه دوباره داشته باشد، معمولاً شانس بیشتری برای ذخیره و اشتراک گذاری دارد.

آموزش را مرحله به مرحله و کوتاه بنویسید. اطلاعاتی بدهید که مخاطب احتمالاً بعداً به آن نیاز پیدا می کند.

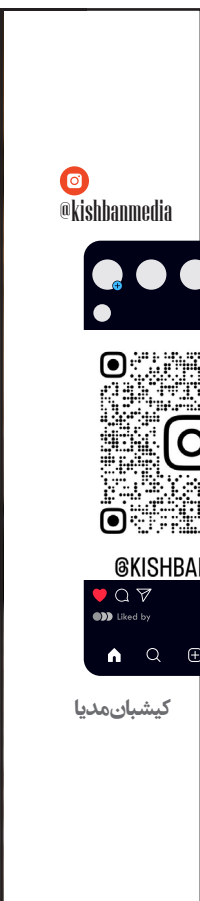
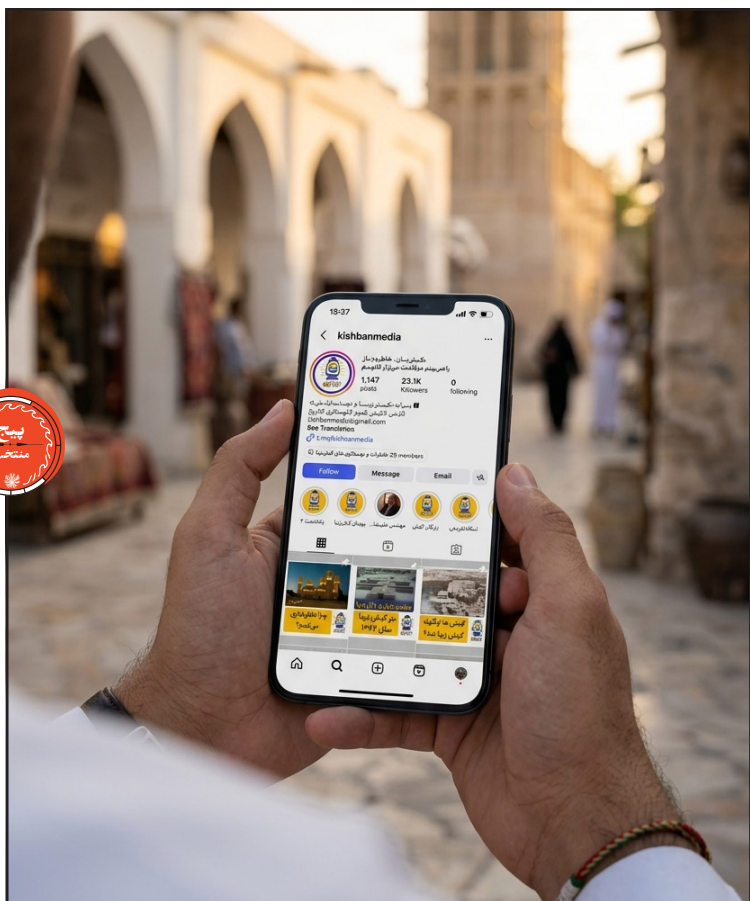
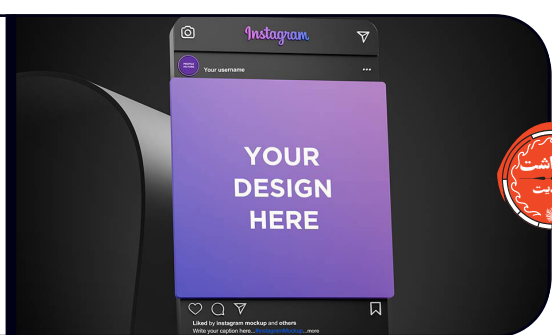
در پایان کیش بنویسید:

«این پست رو ذخیره کن که بعداً یادت نره.»

یکی از نشانه های مهم برای عملکرد خوب محتوا، ذخیره شدن پست توسط مخاطب است.

برای افزایش ذخیره ها:

چک لیست و فهرست های کاربردی منتشر کنید.



تکشات

به نظر من، بین تمام ساعات روز، ساعت ۵ تا ۶ صبح در کیش برای رفتن به ساحل، تجربه ای بی نظیر است. هوا هنوز خنک است، صداهای محیط واضح تر شنیده می شوند: صدای پرندگان، امواج آرام که به ساحل می رسند، و آدم هایی که مشخص است از شب گذشته همانجا بوده اند: هر کدام در دنیای خودشان، یاد استانی که فقط خودشان می دانند. آن شب، من و چند نفر از دوستانم کنار دریا قدم می زدیم. از آن قدم زدن هایی که نه برای فکر کردن، نه برای فرار کردن... برای هیچ، فقط راه می رفتیم و خودمان را در همان لحظه غرق می کردیم.

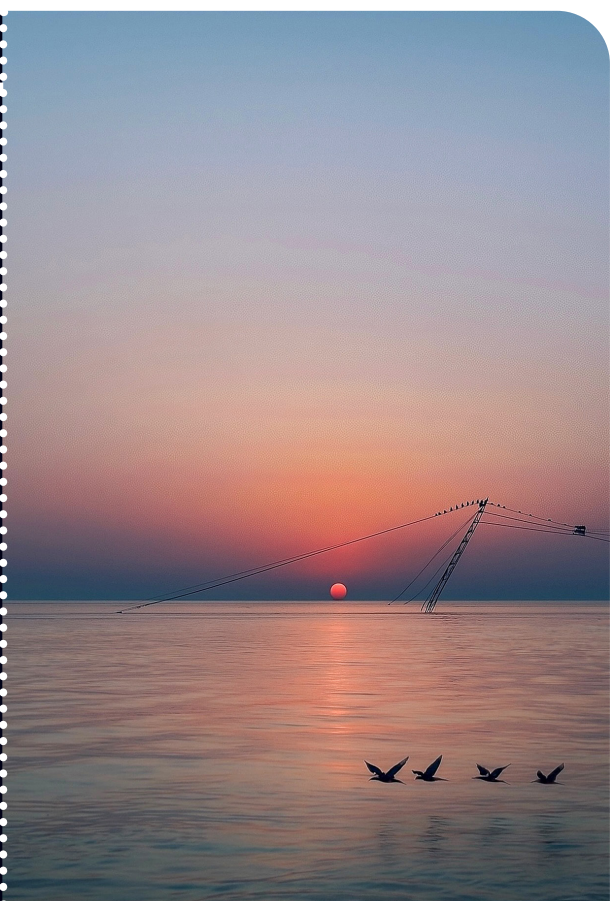
ما منتظر طلوع آفتاب بودیم، می دانستیم که جهت مناسبی داریم و زمان پندی هم عالی بود. تا اینکه خورشید شروع به طلوع کرد. دقیقاً در همان لحظه، دیالوگ های کیارستمی در ذهنم زنده شد:

«صبح که می شود، نمی خواهی طلوع خورشید را ببینی؟
رنگ های سرخ و زرد خورشید هنگام غروب را نمی خواهی ببینی؟
مادران دیده ای... نمی خواهی ستاره ها را ببینی؟
می خواهی چشمانت را ببندی؟
می خواهی از طعم یک گیلاس بگذری؟»

من ایستادم. نگاه کردم. عکس گرفتم، نگاه کردم. ویدیو گرفتم. نگاه کردم. یک طلوع خاص بود که انگار کسی بادست خود آسمان را لایه به لایه به رنگ می کرد: صورتی، آبی، نارنجی و... نه اشراق، نه ویرایش، نه هیچ چیز: کلاً واقعی.

شاید زیباترین طلوعی بود که در زندگی ام دیده ام... ویر از آن لحظاتی که حس می کنید اگر برای چند لحظه به جای دیگری نگاه کنید، یک منظره فوق العاده را برای همیشه از دست می دهید.

@siaav





از مروارید تا ویت‌ترین؛ روایتی از گسست پیوند کیش با دریا

دریا؛ از صید ماهی تا صید مروارید، کمرنگ‌تر از همیشه

هشدار می‌دهد که باید جدی گرفت: کمرنگ شدن نقش دریا در زندگی مردم، فقط تغییر یک الگوی اقتصادی نیست؛ کمرنگ شدن بخشی از هویت جنوب است.

❖ بازگشت دریا به متن توسعه

البته هنوز برای بازخوانی این رابطه دیر نشده است. دریا می‌تواند بار دیگر در متن توسعه جزایر و سواحل جنوبی قرار گیرد؛ اما این بار نه با تکرار شعارهای قدیمی، بلکه با سیاست‌گذاری دقیق و نگاه اقتصادی و فرهنگی همزمان.

حمایت واقعی از صیادان، تقویت زیرساخت‌های اسکله‌ای، دسترسی مناسب به امکانات مورد نیاز، حفاظت علمی از ذخایر آبزی، آموزش نسل جدید، مستندسازی میراث صید مروارید و ایجاد پیوند میان فرهنگ دریایی و گردشگری، می‌تواند بخشی از این مسیر باشد.

کیش نیز می‌تواند از این ظرفیت برای ساختن یک روایت تازه از خود استفاده کند؛ روایتی که در آن دریا فقط پس‌زمینه‌ای برای تفریحات گردشگری نیست، بلکه بخشی از اقتصاد، فرهنگ و هویت جزیره است.

شاید زمان آن رسیده باشد که دوباره به دریا نگاه کنیم؛ نه فقط از ساحل و برای تماشا، بلکه از منظر اقتصادی، فرهنگی و تاریخی.

دریایی که روزگاری از ماهی تا مروارید، ستون زندگی این سرزمین بود، هنوز همان ظرفیت را در خود دارد؛ اما برای بازگرداندن آن به متن زندگی، باید دوباره راهی برای پیوند میان دریا و زندگی مردم پیدا کرد.



مسئله فقط درآمد یک صید نیست. وقتی شغلی که نسل‌ها بخشی از هویت یک جامعه بوده، دیگر نتواند زندگی یک خانواده را به‌طور پایدار تأمین کند، به‌تدریج از چرخه انتقال بین‌نسلی خارج می‌شود.

این تغییر الزاماً منفی نیست؛ اگر قرار باشد توسعه گردشگری جایگزین کامل اقتصاد سنتی دریا شود، بخشی از هویت تاریخی جزیره ممکن است به تدریج به حاشیه برود.

امروز ممکن است دریا در ویت‌ترین توسعه کیش حضوری پررنگ داشته باشد، اما پرسش این است که آیا در متن سیاست‌گذاری اقتصادی و اجتماعی نیز به همان اندازه حضور دارد؟

❖ مسئله فقط یک شغل نیست

کمرنگ شدن صید مروارید و دشواری شدن زندگی صیادان را نباید فقط به عنوان از دست رفتن یک شغل دید. آنچه در معرض خطر قرار دارد، بخشی از یک «زیست‌جهان» است؛ مجموعه‌ای از مهارت‌ها، روایت‌ها، اصطلاحات، آیین‌ها و تجربه‌هایی که نسل‌های متوالی در ارتباط مستقیم با دریا شکل داده‌اند.

وقتی نسل جدید تجربه‌ای از دریا را بیشتر در قالب تفریح، ساحل و گردشگری بشناسد و کمتر با صیادی، غواصی سنتی و فرهنگ کار در دریا ارتباط داشته باشد، بخشی از حافظه زیسته جامعه نیز آرام‌آرام حذف می‌شود.

آن‌وقت دریا از یک منبع معاش و معنا، به یک منظره زیبا تبدیل خواهد شد. و شاید این مهم‌ترین

و ضرورت ساماندهی بهتر برخی اسکله‌های صیادی. این مشکلات زمانی جدی‌تر می‌شود که در کنار نوسان قیمت محصولات، افزایش هزینه‌های زندگی و دشواری‌های فروش قرار گیرد.

نتیجه، کاهش جذابیت شغل صیادی برای نسل جدید است؛ نسلی که طبیعی است در انتخاب شغل، میان سختی و ریسک صیادی و فرصت‌های موجود در بخش‌هایی مانند خدمات، گردشگری و تجارت مقایسه انجام دهد.

مسئله فقط درآمد یک صید نیست. وقتی شغلی که نسل‌ها بخشی از هویت یک جامعه بوده، دیگر نتواند زندگی یک خانواده را به‌طور پایدار تأمین کند، به‌تدریج از چرخه انتقال بین‌نسلی خارج می‌شود.

❖ دریا در ویت‌ترین توسعه

دریا هنوز همان دریاست؛ اما نقش آن در اقتصاد و زندگی اجتماعی جزایر تغییر کرده است. در جزایر مانند کیش که گردشگری، ساخت‌وساز، تجارت و خدمات سهم قابل توجهی در اقتصاد دارند، تصویر غالب از دریا نیز تغییر کرده است. دریا بیش از آنکه در قالب معیشت و غواصی دیده شود، در قالب ساحل، تفریحات دریایی، هتل‌ها و جاذبه‌های گردشگری تعریف می‌شود.

منبع مهم درآمد و معاش به شمار می‌رفت. کیش نیز در این میان، بخشی از این تاریخ دریایی را در خود جای داده بود. ارتباط جزیره با دریا، صید، تجارت و مروارید، بخشی از هویت تاریخی آن را شکل داده است. با این حال، امروز از آن دوران پیش از هر چیز نامی در اسناد تاریخی، موزه‌ها و روایت‌های نسل‌های قدیمی باقی مانده است.

مروارید دیگر مانند گذشته بخشی از اقتصاد روزمره ساحل‌نشینان نیست و صید طبیعی آن نیز به دلیل ضرورت حفاظت از ذخایر و ملاحظات زیست‌محیطی، جای خود را به رویکردهای حفاظتی و در مواردی تکثیر و پرورش داده است.

این تغییر از یک سو برای حفظ اکوسیستم و منابع دریایی ضروری است، اما از سوی دیگر نشان می‌دهد که یکی از قدیمی‌ترین پیوندهای اقتصادی انسان جنوب با دریا، در شکل سنتی خود تقریباً از میان رفته است.

❖ وقتی صیادی صرفه اقتصادی ندارد

در بخش صید آبزیان نیز شرایط چندان ساده نیست. صیادان با مجموعه‌ای از مشکلات روبه‌رو هستند: از هزینه‌های سوخت و تعمیر و نگهداری موتور و شناور گرفته تا مسائل اداری، امکانات بندری، دسترسی به یخ و سردخانه

دریا برای جنوب فقط یک جغرافیا نیست؛ نان است، خاطره است و هویت. از سال‌هایی که صیاد با لنج و تور به آب می‌زد و رزق روزانه‌اش را از دل خلیج فارس بیرون می‌کشید، تا روزگاری که مروارید خلیج فارس در بازارهای جهان شهرت داشت، دریا مرکز زندگی ساحل‌نشینان بود.

اما امروز این نسبت، به‌ویژه در جزایری مانند کیش و در بسیاری از سواحل جنوبی، کمرنگ‌تر از همیشه به نظر می‌رسد.

این کمرنگ شدن صرفاً یک حس شعارانه یا نوستالژیک نیست؛ نشانه‌های عینی دارد. صیادان از کاهش صرفه اقتصادی فعالیت خود، افزایش هزینه سوخت و نگهداری شناورها، ضعف برخی زیرساخت‌های بندری، کاهش یا تغییر الگوی ذخایر آبی و دشوارتر شدن معیشت می‌گویند.

در سوی دیگر، صید مروارید که زمانی یکی از مهم‌ترین جلوه‌های پیوند تاریخی مردم این منطقه با دریا بود، سال‌هاست از زندگی روزمره فاصله گرفته و بیشتر به بخشی از حافظه تاریخی و فرهنگی جنوب تبدیل شده است.



❖ روزگار مروارید

خلیج فارس روزگاری یکی از مشهورترین کانون‌های صید مروارید در جهان بود. روایت‌های تاریخی نشان می‌دهد مروارید این پهنه آبی فقط یک کالای زینتی نبود؛ بخشی از اقتصاد و سبک زندگی ساحل‌نشینان را شکل می‌داد و پیش از رونق نفت، برای بسیاری از جوامع ساحلی

سرمایه‌گذاری ادعای کیش

در میان نام‌هایی که طی سال‌های اخیر در عرصه سرمایه‌گذاری و ساخت‌وساز کیش مطرح بوده‌اند، شاید کمتر پروژه‌ای به اندازه «دهکده ساحلی» مسیر طولانی، پیچیده و پرچالشی را پشت سر گذاشته باشد؛ پروژه‌ای که سال‌ها با نام هزاران متقاضی و خانواده‌ای گره خورده بود که با امید خانه‌دار شدن، سرمایه خود را در آن قرار داده بودند.



سال‌ها گذشت، اما بسیاری از متقاضیان تنها به خانه‌های خود نرسیدند، بلکه با انباشت مطالبات و بلا تکلیفی مواجه بودند. در ادامه، پروژه به مجموعه‌ای از تعهدات، بدهی‌ها، مطالبات پیمانکاران و انبوهی از متقاضیان چشم‌انتظار، به مرحله‌ای رسید که ادامه مسیر آن به تصمیمی جدی و ورود سرمایه‌ای تازه نیاز داشت.

در چنین شرایطی، محمد احمدپور، مدیرعامل شرکت سهامی تجار کیش و فعال حوزه ساخت‌وساز مسکن، در جریان مزایده وارد پروژه شد و مسئولیت ادامه مسیر آن را بر عهده گرفت؛ مسئولیتی که به نظر می‌رسید بیش از آنکه یک فرصت معمول سرمایه‌گذاری باشد، پذیرش مجموعه‌ای از تعهدات و چالش‌های انباشته‌شده یک پروژه قدیمی است.

واقعیت این است که ورود به پروژه‌های نیمه‌تمام، با پروژه‌ای که از ابتدا طراحی و اجرا می‌شود تفاوت اساسی دارد. در یک پروژه جدید، سرمایه‌گذار می‌تواند مسیر را از نقطه آغاز مدیریت کند، اما در پروژه‌ای مانند دهکده ساحلی، بخشی از مسیر پیش از ورود سرمایه‌گذار جدید طی شده و مجموعه‌ای از مسائل مالی، اجرایی، قراردادی و حقوقی از گذشته باقی مانده است.

تفاوت سرمایه‌گذاری که صرفاً به دنبال یک پروژه آینده و کم‌ریسک است با سرمایه‌گذاری که مسئولیت یک پروژه دشوار را می‌پذیرد، دقیقاً در همین نقطه خود را نشان می‌دهد: جایی که سرمایه‌گذار باید علاوه بر تأمین منابع، برای حل مسائل باقی‌مانده و بازگرداندن پروژه به مسیر اجرا نیز هزینه و زمان صرف کند. بر اساس وضعیت فعلی پروژه، طی حدود چهار سال گذشته بخش عمده‌ای از تعهدات اجرایی آن پیش رفته و بنا بر اطلاعات موجود، بیش از ۹۰ درصد متقاضیان صاحب خانه شده‌اند و بخش باقی‌مانده نیز در مسیر تکمیل و تحویل قرار دارد. البته اهمیت این اتفاق را نمی‌توان صرفاً با تعداد واحدهای ساخته‌شده یا درصد پیشرفت پروژه سنجید. پشت هر واحد مسکونی، یک خانواده قرار دارد؛ خانواده‌ای که بخشی از سرمایه و سال‌های زندگی خود را در انتظار پایان پروژه سپری کرده است. به همین دلیل، داستان دهکده ساحلی را می‌توان از زاویه‌ای فراتر از ساخت‌وساز دید؛ این پروژه نمونه‌ای از اهمیت ورود سرمایه‌گذاران به طرح‌های نیمه‌تمام و پرچالش است؛ پروژه‌هایی که شاید در نگاه نخست جذابیت پروژه‌های جدید را نداشته باشند، اما حل مسائل آنها می‌تواند آثار اجتماعی و اقتصادی گسترده‌تری برای یک منطقه به همراه داشته باشد.

محمد احمدپور را می‌توان از همین منظر یکی از سرمایه‌گذاران کم‌حاشیه کیش دانست؛ سرمایه‌گذاری که بخش مهمی از حضور خود را نه با تبلیغات و وعده‌ها، بلکه با ادامه دادن یک پروژه دشوار تعریف کرده است. این البته به معنای بی‌نقص بودن مسیر یا مصون بودن عملکرد پروژه از نقد نیست؛ هر پروژه بزرگی می‌تواند محل ارزیابی و نقد کارشناسی باشد. اما نمی‌توان از این واقعیت نیز عبور کرد که رساندن یک پروژه قدیمی و برتعهد به مرحله‌ای که بخش عمده متقاضیان آن صاحب خانه شده‌اند، اتفاقی قابل توجه است.

کیش برای ادامه مسیر توسعه خود، بیش از هر چیز به سرمایه‌گذارانی نیاز دارد که سرمایه را با مسئولیت همراه کنند؛ سرمایه‌گذارانی که فقط به دنبال پروژه‌های آماده و کم‌ریسک نباشند و در صورت فراهم بودن شرایط، بخشی از توان خود را برای احیای پروژه‌های نیمه‌تمام و حل مسائل انباشته‌شده آنها به کار بگیرند. در نهایت، شاید بهترین معیار برای سنجش موفقیت یک پروژه ساختمانی، نه تعداد نشست‌های خبری و تبلیغات، بلکه لحظه‌ای باشد که یک خانواده پس از سال‌ها انتظار، کلید خانه خود را تحویل می‌گیرد.

برای بسیاری از خانواده‌های دهکده ساحلی، این کلید فقط یک وسیله برای باز کردن در خانه نیست؛ پایان بخشی از یک انتظار طولانی است.



افتخار آفرینی گروه سرود دبیرستان فاطمیه کیش در جشنواره «فردا»

گروه سرود تلفیقی دبیرستان نمونه دولتی فاطمیه کیش با ارائه اجرایی شایسته، موفق به کسب مقام نخست جشنواره فرهنگی هنری «فردا» در استان هرمزگان شد. به گزارش روزنامه «اخبار کیش» به نقل از اداره آموزش و پرورش کیش، گروه سرود تلفیقی دانش‌آموزان دبیرستان نمونه دولتی فاطمیه کیش در جریان رقابت‌های فرهنگی و هنری دانش‌آموزان استان هرمزگان، با اجرای سرودهای «وطن» و «ایران» توانست عنوان نخست این جشنواره را به دست آورد.

این موفقیت حاصل تمرین مستمر، پشتکار و روحیه کار گروهی دانش‌آموزانی است که با اجرای خود، بخشی از ظرفیت‌های فرهنگی و هنری دانش‌آموزان جزیره کیش را به نمایش گذاشتند.

اعضای گروه سرود تلفیقی دبیرستان فاطمیه کیش عبارت‌اند از: پرنیان ابراهیمی، شیمیا احمدی، زهرا ازغلی، پارسیم اسمعیلی، پارسیم افتخاری، پرنیان اینانلو، حسنا بارونی، زهرا تجاره، پرستش دولت‌خواه، طناز سعادت، صالحه سلطان‌نژاد، تنسیم شاه‌قاسی، درسا صالحی، دینا صالحی، نگار لقمانی، زهرا شاهشونی، آیلا شیرانی و مهروسا علیپور.

عباس رجانی‌فرد، رئیس اداره آموزش و پرورش کیش، ضمن تبریک این موفقیت به دانش‌آموزان، خانواده‌ها و جامعه فرهنگی دبیرستان فاطمیه، از تلاش‌های مدیر آموزشگاه، معاون پرورشی، مربیان و تمامی عوامل مؤثر در آماده‌سازی گروه سرود قدردانی کرد.

وی با تأکید بر اهمیت حمایت از فعالیت‌های هنری دانش‌آموزان گفت: «شکوفایی استعدادهای هنری، یکی از مسیرهای مهم در تحقق اهداف تربیت‌تمام‌ساحتی است و آموزش و پرورش منطقه کیش همواره از این ظرفیت‌ها حمایت خواهد کرد.» کسب این عنوان در سطح استان، بار دیگر ظرفیت دانش‌آموزان کیش را در عرصه‌های فرهنگی و هنری نشان داد و می‌تواند زمینه‌ساز حضور و درخشش بیشتر استعدادهای دانش‌آموزی جزیره در رقابت‌های ملی و کشوری باشد.

توسعه در سالیه مطالبات گردشگری؛ ضرورت گره‌گشایی از بن‌بست درمانی کیش

زیا حسین زاده؛ بازگشت MRI بیمارستان کیش به چرخه خدمت‌رسانی، یک گام مهم است؛ اما مسیر توسعه خدمات درمانی جزیره هنوز به راه‌حل‌های پایدار نیاز دارد. جزیره کیش سال‌هاست در کنار ظرفیت‌های گردشگری، تجاری و اقتصادی، با یک معالیه مهم اجتماعی نیز روبه‌روست؛ مطالبه‌ای که مستقیماً با کیفیت زندگی واقعی ساکنان و امنیت گردشگران ارتباط دارد؛ دسترسی پایدار به خدمات درمانی تخصصی و فوق‌تخصصی.

وجود بیمارستان کیش، از سال‌ها قبل این انتظار را ایجاد کرده بود که جزیره بتواند بخش قابل توجهی از نیازهای درمانی ساکنان و گردشگران را در داخل خود پاسخ دهد. حتی در مقاطعی، ظرفیت‌های درمانی جزیره به عنوان یکی از پایه‌های توسعه گردشگری سلامت مورد توجه قرار گرفت.

با این حال، مشکلات اقتصادی، دشواری تأمین تجهیزات و قطعات تخصصی و برخی محدودیت‌های لجستیکی، استمرار بخشی از خدمات پیشرفته درمانی را بر چالش‌هایی مواجه کرده است. در چنین شرایطی، هر اختلال در ارائه خدمات تخصصی، برای یک شهروند کیشوند معنایی فراتر از یک مشکل اداری یا فنی دارد.

فاصله جغرافیایی جزیره از مراکز درمانی سرزمین اصلی باعث می‌شود دسترسی به برخی خدمات تخصصی، در صورت نبود امکانات در کیش، مستلزم سفر به شهرهای دیگر باشد؛ سفری که برای بیمار و خانواده

او علاوه بر هزینه، زمان و فشار روانی نیز به همراه دارد.

❖ بازگشت MRI به چرخه خدمت

در همین چارچوب، بازگشت دستگاه تصویربرداری MRI بیمارستان کیش به چرخه خدمت‌رسانی را می‌توان یکی از اقدامات مهم در پاسخ به بخشی از مطالبات واقعی ساکنان جزیره دانست. بر اساس اعلام مدیریت بیمارستان کیش، این دستگاه پس از انجام بررسی‌ها و اقدامات فنی تخصصی و عملیات اورژال، بار دیگر آماده ارائه خدمات شده است.

دکتر سعید جاودان سیرت، رئیس بیمارستان کیش، با تأیید این موضوع، بازگشت MRI را به چرخه خدمت‌رسانی اقدامی مؤثر در کاهش ارجاع بیماران به سرزمین اصلی و تسهیل دسترسی شهروندان به خدمات پیشرفته تصویربرداری عنوان کرده است.

فعال بودن این خدمت، از آن جهت اهمیت دارد که بخشی از فرآیند تشخیص بیماری‌ها را می‌تواند در داخل جزیره انجام داد و در نتیجه، نیاز بیماران به سفرهای درمانی کاهش می‌یابد.

با وجود اهمیت بازگشت MRI، مسئله سلامت در کیش را نمی‌توان به فعال بودن یا نبودن یک دستگاه تقلیل داد. پایدارسازی خدمات درمانی نیازمند زنجیره‌ای از امکانات، تجهیزات، نیروی انسانی متخصص، قطعات یدکی، خدمات پشتیبانی و تأمین مالی مستمر است.

در یک جزیره، اهمیت این زنجیره حتی

بیشتر است؛ زیرا هر اختلال در تأمین یک قطعه یا تجهیزات تخصصی می‌تواند دسترسی به یک خدمت درمانی را برای مدتی مختل کند.

از سوی دیگر، افزایش جمعیت ساکن، حضور گردشگران و ضرورت ارتقای کیفیت زندگی در جزیره، ایجاد می‌کند که زیرساخت‌های درمانی متناسب با نیازهای واقعی کیش قرار نیست فقط مقصدی برای سفر باشد؛ این جزیره خانه هزاران نفر است. بنابراین برخورداری از خدمات درمانی مناسب، بخشی از زیرساخت زندگی شهری و یکی از مؤلفه‌های مهم ماندگاری جمعیت در جزیره محسوب می‌شود.

❖ گردشگری بدون سلامت کامل نیست

توسعه گردشگری نیز نمی‌تواند از موضوع سلامت جدا باشد. گردشگری زمانی پایدار خواهد بود که مقصد علاوه بر هتل، مراکز خرید، تفریحات و جاذبه‌های طبیعی، از زیرساخت‌های ضروری برای حفظ امنیت و آرامش مسافر نیز برخوردار باشد.

برای یک مقصد گردشگری، وجود خدمات درمانی قابل اتکا یک مزیت جانی نیست؛ بخشی از زیرساخت اصلی مقصد است. از این منظر، تقویت بیمارستان و توسعه خدمات تخصصی کیش می‌تواند هم‌زمان دو هدف را دنبال کند: ارتقای کیفیت زندگی ساکنان و افزایش اطمینان خاطر گردشگران.

❖ ضرورت یک برنامه پایدار

بازگشت MRI به چرخه خدمت‌رسانی را باید یک گام مثبت و مهم دانست؛ اما گام بعدی، تدوین یک برنامه جامع برای پایداری خدمات درمانی جزیره است. در این مسیر، تعامل میان سازمان منطقه آزاد کیش، مجموعه‌های مسئول حوزه سلامت و بخش خصوصی می‌تواند نقش تعیین‌کننده‌ای داشته باشد. تأمین پایدار تجهیزات و قطعات، توسعه خدمات تخصصی، جذب و ماندگاری نیروهای متخصص و ایجاد سازوکار مشخص برای نگهداری و نوسازی تجهیزات، از جمله موضوعاتی است که نیازمند برنامه‌ریزی بلندمدت است. کیش برای رسیدن به جایگاه واقعی خود در حوزه گردشگری و حتی گردشگری سلامت، نمی‌تواند زیرساخت درمانی را در حاشیه برنامه‌های توسعه قرار دهد.

احیای MRI بیمارستان کیش، اگرچه یک اقدام مشخص و قابل توجه است، اما اهمیت واقعی آن زمانی بیشتر می‌شود که به عنوان بخشی از یک مسیر بزرگ‌تر دیده شود؛ مسیری برای بازسازی و تقویت زنجیره خدمات درمانی جزیره.

در نهایت، توسعه کیش فقط به ساخت هتل و مرکز تجاری و افزایش ظرفیت گردشگری محدود نمی‌شود. توسعه واقعی زمانی اتفاق می‌افتد که شهروند کیشوند بتواند در کنار همه ظرفیت‌های اقتصادی و گردشگری جزیره، برای سلامت خود نیز احساس امنیت و اطمینان داشته باشد.



خانواده‌ها به پیاده‌روی کیش دعوت شدند

همایش پیاده‌روی خانوادگی، فرصتی برای یک صبح متفاوت در کنار خانواده

فرصت مناسبی برای استفاده از ظرفیت‌های طبیعی جزیره در مسیر افزایش نشاط اجتماعی و ترویج سبک زندگی فعال فراهم می‌کند.

بر اساس اعلام هیأت ورزش‌های همگانی منطقه آزاد کیش، حضور در این همایش برای عموم مردم آزاد و رایگان است و خانواده‌ها می‌توانند با حضور در اسکله میرمهنّا، در این برنامه ورزشی و اجتماعی شرکت کنند.

این همایش در ادامه برنامه‌های ورزش همگانی کیش برگزار می‌شود و می‌تواند بهانه‌ای برای گذراندن ساعاتی متفاوت در کنار خانواده و مشارکت در یک رویداد جمعی و پرنشاط باشد.

هیأت ورزش‌های همگانی منطقه آزاد کیش، سومین همایش پیاده‌روی خانوادگی را با هدف ترویج فرهنگ ورزش همگانی و ایجاد نشاط و تحرک در میان خانواده‌های کیش برگزار می‌کند.

این برنامه روز جمعه ۲۳ مردادماه ۱۴۰۵ در اسکله میرمهنّا برگزار خواهد شد و آغاز آن ساعت ۱۷:۳۰ اعلام شده است.

پیاده‌روی خانوادگی یکی از ساده‌ترین و در عین حال فراگیرترین برنامه‌های ورزش همگانی است که می‌تواند اعضای خانواده را فارغ از سن و میزان آمادگی جسمانی، در یک فعالیت مشترک گرد هم آورد. برگزاری این رویداد در فضای ساحلی کیش نیز



۱۴ تیم در لیگ مینی فوتبال آقایان کیش



قرعه‌کشی لیگ مینی فوتبال آقایان کیش با حضور نمایندگان تیم‌های شرکت‌کننده برگزار شد و ۱۴ تیم برای حضور در این دوره از رقابت‌ها اعلام آمادگی کردند.

به گزارش «اخبار کیش»، قرعه‌کشی لیگ مینی فوتبال آقایان کیش با حضور نمایندگان تیم‌های شرکت‌کننده برگزار شد و ۱۴ تیم برای رقابت در این دوره از مسابقات مشخص شدند.

این رقابت‌ها از جمعه ۲۳ مردادماه ۱۴۰۵ آغاز می‌شود و تیم‌های حاضر در لیگ، روزهای دوشنبه و جمعه در زمین چمن مصنوعی دهکده ورزشی المپیک کیش به مصاف یکدیگر خواهند رفت.

لیگ مینی فوتبال آقایان کیش با هدف توسعه ورزش همگانی، افزایش نشاط و شادابی اجتماعی و فراهم کردن زمینه مشارکت بیشتر علاقه‌مندان به ورزش برگزار می‌شود. این مسابقات به همت هیأت ورزش‌های همگانی کیش و با حمایت معاونت ورزش و تفریحات سالم شرکت عمران، آب و خدمات کیش برگزار خواهد شد. حضور ۱۴ تیم در این دوره از رقابت‌ها، زمینه مناسبی برای افزایش مشارکت ورزشی، شکل‌گیری رقابت‌های منظم و استفاده بیشتر از ظرفیت‌های ورزشی جزیره فراهم می‌کند.

بزرگاری لیگ مینی فوتبال در روزهای مشخص هفته همچنین می‌تواند به ایجاد یک رویداد ورزشی مستمر در کیش کمک کرده و علاقه‌مندان این رشته را برای حضور و تماشا مسابقات گرد هم آورد. با آغاز مسابقات از روز جمعه، تیم‌های شرکت‌کننده رقابت خود را برای کسب عنوان قهرمانی این دوره از لیگ مینی فوتبال آقایان کیش آغاز خواهند کرد.

ورزش ساحلی پیشکسوتان کیش به نهمین ایستگاه رسید



نهمین همایش ورزش ساحلی پیشکسوتان کیش باهدف ترویج ورزش همگانی، افزایش نشاط اجتماعی و تشویق شهروندان به فعالیت بدنی برگزار می‌شود.

نهمین همایش ورزش ساحلی پیشکسوتان کیش روز پنجشنبه ۲۲ مردادماه ۱۴۰۵ در پایگاه ورزش‌های ساحلی هیأت ورزش‌های همگانی کیش برگزار خواهد شد. این برنامه از ساعت ۵ صبح آغاز می‌شود و با همکاری هیأت ورزش‌های همگانی

منطقه آزاد کیش و شرکت عمران، آب و خدمات کیش برگزار خواهد شد.

برگزاری این همایش در فضای ساحلی کیش، فرصتی برای گرد همایی پیشکسوتان و علاقه‌مندان به ورزش و همچنین ترویج فرهنگ ورزش همگانی در میان شهروندان است.

استفاده از ظرفیت کم‌ظنیر ساحل برای برگزاری برنامه‌های ورزشی صبحگاهی می‌تواند نقش مؤثری در افزایش نشاط، تحرک و مشارکت اجتماعی جامعه محلی داشته باشد.



هرمزگان قطب ورزش دانش آموزی می‌شود

جلسه تخصصی هیأت ورزش‌های دانش‌آموزی استان هرمزگان با حضور مهدی فولادی، مدیرکل ورزش و جوانان استان، سعید مظفری، سرپرست معاونت ورزشی اداره کل، فرامرز بهمن‌زاده، رئیس هیأت ورزش‌های دانش‌آموزی استان و اعضای هیأت برگزار شد و در آن بر نقش کلیدی ورزش دانش‌آموزی در توسعه ورزش پایه و کشف استعدادهای نسل آینده تأکید شد.

به گزارش روابط عمومی اداره کل ورزش و جوانان هرمزگان، در این نشست که با هدف هم‌افزایی و بررسی راهکارهای ارتقای ورزش مدارس برگزار شد، فرامرز بهمن‌زاده با اشاره به ساختار گسترده هیأت ورزش‌های دانش‌آموزی استان گفت: هم‌اکنون ۵۰ انجمن ورزشی در سطح استان فعال هستند که ۲۵ انجمن در بخش بانوان و ۲۵ انجمن در بخش آقایان فعالیت دارند و از این میان، ۳۰ انجمن در زمره انجمن‌های فعال‌تر قرار دارند.

مهدی فولادی، مدیرکل ورزش و جوانان هرمزگان نیز با تأکید بر جایگاه ورزش دانش‌آموزی، این حوزه را یکی از بخش‌های تأثیرگذار ورزش استان دانست و گفت: هر جا مدرسه‌ای وجود دارد، ورزش نیز حضور دارد و در برهه‌هایی از تاریخ، بخش قابل توجهی از ورزش استان را ورزش دانش‌آموزی تشکیل داده است. وی افزود: این ظرفیت می‌تواند زمینه‌ساز سرمایه‌گذاری هدفمند بر توانمندی‌های ورزشی دانش‌آموزان در مناطق شهری و روستایی و شناسایی استعدادهای آینده ورزش

هرمزگان باشد.

برنامه‌ریزی برای ۱۲ رشته ورزشی

مدیرکل ورزش و جوانان هرمزگان بر ضرورت تمرکز بر ۱۲ رشته ورزشی ابلاغی وزارت ورزش و جوانان تأکید کرد و گفت: بیشتر سهم مسابقات استانی و کشوری به این رشته‌ها اختصاص دارد و فرآیند استعدادیابی نیز باید بر همین اساس برنامه‌ریزی شود.

در این نشست مقرر شد جلسات مشترک با ۱۲ هیأت ورزشی مورد نظر وزارتخانه و همچنین کانون‌های ورزشی تحت نظر آموزش و پرورش استان برگزار شود. برنامه‌ریزی منظم مسابقات استانی در ۱۲ رشته هدف، پیگیری برگزاری همایش‌های مشترک ساحلی با همکاری هیأت‌های ورزشی و تدوین برنامه جامع استعدادیابی با رویکرد مشارکتی بین دستگاه‌ها، از دیگر مصوبات این نشست بود.

فولادی در پایان با اشاره به فعالیت کانون‌های ورزشی در مدارس، بر لزوم تأیید فنی فعالیت این کانون‌ها توسط هیأت ورزش‌های دانش‌آموزی تأکید کرد تا این مراکز از کیفیت و استانداردهای لازم برخوردار باشند.

این تصمیمات گامی در جهت نظام‌مند کردن ورزش قهرمانی در مدارس و شناسایی و پرورش استعدادها و ورزشی هرمزگان به شمار می‌رود.



آيسان خودرو
AISAN KHODRO

آيسان خودرو؛ انتخابی برای هر مسیر

نمایشگاه تخصصی خودروهای لوکس و وارداتی با حضور در سه نقطه از کشور



فروش خودروهای لوکس و وارداتی



مشاوره تخصصی و خرید مطمئن



کارشناسی دقیق و شفاف



خدمات پس از فروش



تأمین قطعات خودروهای خارجی و لوکس

سه شعبه در سراسر کشور



شعبه اول
جزیره کیش
خانه گستر TS54



شعبه دوم
کرمانشاه
قصر شیرین



شعبه سوم
مازندران

خدمات پس از فروش

ما فقط خودرو نمی‌فروشیم، در تمام مسیر همراه شما هستیم.

- ✓ تعمیرات تخصصی
- ✓ سرویس‌های دوره‌ای
- ✓ پشتیبانی و گارانتی معتبر
- ✓ تکنسین‌های مجرب و آموزش‌دیده

قطعات خودروهای خارجی و لوکس

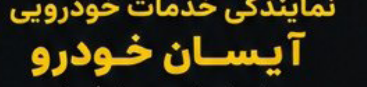
تأمین و عرضه قطعات اصلی با تضمین اصالت و کیفیت برای خودروهای لوکس و وارداتی



نمایندگی خدمات خودرویی آيسان خودرو

ویژه خدمات پس از فروش

جزیره کیش، بلوار ایران، خیابان انرژی ۱



0912 123 5000
0934 768 4100

www.aisankhodro.com

aisan.khodro



جزیره به سود تندرستی می‌ایستد

ساحل، مسیرهای گردشگری، فضاهای عمومی، مراکز اقامتی و دسترسی مناسب، امکان طراحی تجربه‌ای را فراهم می‌کند که در آن شهروند و گردشگر، بدون فاصله گرفتن از جریان زندگی روزانه، فعال‌تر و سالم‌تر باشند. این رویکرد، تندرستی را از سطح توصیه فردی به سطح برنامه‌ریزی شهری ارتقا می‌دهد.

ساعت تندرستی در این شماره، بر این نکته تأکید دارد که آینده سلامت، فقط در نسخه‌های درمانی نوشته نمی‌شود؛ بخشی از آن در خیابان‌ها، مسیرها، میدان‌ها و فضاهای عمومی شکل می‌گیرد. کیش می‌تواند شهری باشد که خود، مردم را به زیستن سالم‌تر دعوت می‌کند.

به حرکت دعوت کند. وقتی مسیرهای شهری برای قدم زدن، دوچرخه‌سواری، توقف، تنفس و تعامل اجتماعی مناسب باشند، فعالیت بدنی از یک برنامه جداگانه به بخشی طبیعی از زندگی تبدیل می‌شود. در چنین فضایی، شهروند برای حرکت کردن نیازمند تصمیم دشوار نیست؛ محیط او را به آرامی به سمت انتخاب سالم‌تر هدایت می‌کند. این همان نقطه‌ای است که شهرسازی، سلامت عمومی و کیفیت زندگی به هم می‌رسند.

کیش این قابلیت را دارد که در حوزه سلامت شهری به الگویی الهام‌بخش تبدیل شود. ترکیب

تندرستی فقط در باشگاه، ساحل یا مراکز درمانی شکل نمی‌گیرد؛ بخش مهمی از آن در طراحی و استفاده روزانه از شهر ساخته می‌شود. مسیرهای پیاده، فضاهای باز، دسترسی به ساحل، نورپردازی، امنیت حرکتی، سایه، مبلمان شهری و امکان توقف کوتاه، همگی بر میزان فعالیت بدنی و کیفیت زیست شهروندان اثر می‌گذارند. کیش به دلیل ساختار شهری منظم و ظرفیت‌های طبیعی ممتاز، می‌تواند یکی از بهترین نمونه‌ها برای پیوند میان شهر و تندرستی باشد.

شهر سلامت‌محور شهری است که انسان را

سهام‌دار تندرستی

مسیرهای محبوب، فضاهای مناسب پیاده‌روی، نقاط آرام شهری و تجربه‌های سلامت‌محور خود در کیش را با هشتگ #کیش_تندرست منتشر کنید و با نگ کردن صفحه روزنامه اخبار کیش، در معرفی چهره تندرست جزیره نقش آفرینی کنید.

#کیش_تندرست

هزینه جزیره‌ای بودن؛ کیش برای زندگی و کسب و کار چقدر گران تر است؟



پنهان زندگی و کسب و کار، آنقدر افزایش پیدا نکند که این امتیازات را خنثی کند.

کیش برای ادامه مسیر توسعه، بیش از هر زمان دیگری به یک نگاه دقیق به هزینه زندگی، هزینه تولید و هزینه کسب و کار نیاز دارد. باید مشخص شود یک خانواده برای زندگی در جزیره چه میزان بیشتر هزینه می کند و یک سرمایه گذار برای فعالیت اقتصادی با چه هزینه های اضافی روبروست.

«هزینه جزیره ای بودن» نباید به یک واقعیت پذیرفته شده و همیشگی تبدیل شود. بخشی از این هزینه اجتناب ناپذیر است، اما بخشی دیگر می تواند با سیاست گذاری درست، رقابت بیشتر، تقویت زنجیره تأمین و توسعه زیرساخت ها کاهش پیدا کند.

کیش زمانی می تواند برای زندگی و سرمایه گذاری جذاب تر باشد که زیبایی و مزیت هایش، زیر سایه هزینه هایش قرار نگیرد.

اما مسئله فقط قیمت کالا نیست. یک خانواده ساکن کیش، علاوه بر هزینه های روزمره، با هزینه های دیگری نیز مواجه است؛ از رفت و آمد به سرزمین اصلی گرفته تا تأمین برخی خدمات تخصصی، خرید بعضی کالاها و حتی هزینه های مرتبط با آموزش، درمان، سفر و جابه جایی.

برای کسب و کارها، این مسئله جدی تر است. هزینه اجاره، تأمین مواد اولیه، حمل کالا، نیروی انسانی، لجستیک و گاهی دسترسی محدود به بازار، می تواند قیمت تمام شده فعالیت اقتصادی را افزایش دهد.

در چنین شرایطی، اگر قرار است کیش همچنان مقصدی جذاب برای سرمایه گذاری و زندگی باشد، باید میان «هزینه جزیره ای بودن» و «مزیت جزیره ای بودن» توازن ایجاد شود.

کیش از مزیت هایی برخوردار است که بسیاری از شهرهای کشور از آن بی بهره اند؛ اما مزیت ها زمانی اثرگذار خواهند بود که هزینه های

زندگی در یک جزیره، فقط انتخاب یک مقصد زیبا برای سکونت نیست؛ بهای خاص خودش را دارد. «جزیره ای بودن» در بسیاری از هزینه های زندگی و فعالیت اقتصادی خود را نشان می دهد؛ هزینه هایی که شاید هرکدام به تنهایی چندان بزرگ به نظر نرسند، اما در مجموع می توانند فاصله قابل توجهی میان هزینه زندگی در کیش و بسیاری از شهرهای دیگر ایجاد کنند.

بخشی از این تفاوت، طبیعی است. بسیاری از کالاها و خدمات برای رسیدن به کیش باید مسیری دریایی یا هوایی را طی کنند. همین موضوع می تواند هزینه حمل و نقل، تأمین کالا، انبارداری و توزیع را افزایش دهد. در برخی حوزه ها نیز محدود بودن بازار و تعداد عرضه کنندگان، امکان رقابت گسترده را کاهش می دهد و در نهایت هزینه بیشتری به مصرف کننده یا فعال اقتصادی تحمیل می شود.

برنامه امروز کلینیک های تخصصی و فوق تخصصی بیمارستان کیش

ساعات کاری
کلینیک تخصصی
صبح ۰۹:۰۰ تا ۱۳:۰۰
عصر: ۱۷:۳۰ تا ۲۰:۳۰



برنامه حرکت شناورهای مسافربری و خودروپی فردا

حرکت شناورهای مسافربری از کیش به چارک و بالعکس

حرکت از کیش به چارک ۱۸:۰۰ تا ۰۷:۰۰

حرکت از چارک به کیش ۱۶:۴۵ تا ۰۷:۰۰

برنامه حرکت شناورهای خودرویی (لندینگ کرافت):
(در صورت تکمیل ظرفیت و وجود شناور)

بندر چارک به کیش: ساعت ۲۰:۳۰ تا ۰۴:۳۰

بندر آفتاب به کیش: از ساعت ۰۴:۳۰ تا ۱۰:۰۰

کیش به بندر چارک و آفتاب: ساعت ۱۸:۰۰ تا ۰۷:۰۰

برنامه پروازی فرودگاه بین المللی کیش

پروازهای ورودی

تهران: ۰۸:۰۵ / اهواز: ۰۹:۱۰ / تهران: ۱۱:۰۰ / مشهد: ۱۱:۴۵

شیراز: ۱۲:۳۰ / رشت: ۱۷:۳۰ / تهران: ۱۷:۳۰

پروازهای خروجی

مشهد: ۰۷:۰۰ / تهران: ۱۰:۰۰ / شیراز: ۱۰:۰۰ / تهران: ۱۲:۰۰

رشت: ۱۲:۴۵ / اهواز: ۱۳:۲۰ / تهران: ۱۸:۳۰



شهر آفتاب کیش

در کیفیت زندگی کنید.

۱۸۹۰

