خبر کیش

AKHBARKISH.COM

روزنامه فرهنگی، اجتماعی، اقتصادی و گردشگری

سه‌شنبه ۲۶ آبان ۱۴۰۵ ۱۷ نوامبر ۲۰۲۶ سال ششم

شماره ۲۲۵۱ دوره جدید شماره ۸۲ قیمت: ۱۰۰ هزار تومان

Akhbarkish.com

غروب آفتاب: ۱۷:۰۳

طلوع آفتاب فردا: ۰۶:۱۵

کیش را هر روز کشف کنید



خبر ورزشی

سه مدال طلا برای نمایندگان آیس رینک میکامال در مسابقات اسکیت ارمنستان

سه نماینده مجموعه آیس‌رینک میکامال در رقابت‌های بین‌المللی اسکیت نمایشی Skate Armenia ۲۰۲۶ که به میزبانی ایروان، پایتخت ارمنستان برگزار شد، با عملکردی موفق به مقام نخست و کسب مدال طلا در رده‌های مختلف سنی دست یافتند. در این رقابت‌ها، پانیز مهدوی، مربی مجموعه...

۰۷

تیتر یک

خروج رویدادهای تخصصی، سهم جزیره را از شبکه ارتباطات اقتصادی کاهش می‌دهد

نمایشگاه زیرساخت مغفول توسعه کیش

۰۶

اخبار کیش
AKHBARKISH.com
کیش را هر روز کشف کنید
akhbar_kish
سه‌شنبه ۲۶ آبان ۱۴۰۵ ❋ ۱۷ نوامبر ۲۰۲۶ ❋ سال ششم ❋ دوره جدید شماره ۸۲

توسعه بیمارستان میناب و آغاز حمایت روان‌شناختی از خانواده‌های آسیب‌دیده



خبر استانی

رئیس مرکز روابط عمومی و اطلاع‌رسانی وزارت بهداشت از افزایش ظرفیت بیمارستان در حال احداث میناب از ۱۶۰ به ۱۶۸ تخت خبر داد و گفت: در کنار توسعه زیرساخت‌های درمانی، ارائه خدمات تخصصی روان‌شناختی به خانواده‌های شهدا و مجروحان حوادث میناب نیز آغاز شده است.

حسین کرمانپور در حاشیه سفر معاون اجرایی رئیس‌جمهور به هرمزگان و نشست‌های پیگیری مصوبات ستاد ملی میناب، اظهار کرد: با توجه به نیاز درمانی منطقه، تصمیم گرفته شده یک بخش دیگر به بیمارستان در حال احداث میناب اضافه شود و ظرفیت آن به ۱۶۸ تخت برسد.

وی افزود: در صورت تأمین منابع مالی مورد نیاز، پیش‌بینی می‌شود این بیمارستان تا پایان سال آینده به بهره‌برداری برسد. با راه‌اندازی آن، مجموع ظرفیت تخت‌های بیمارستانی میناب به حدود ۲۹۰ تخت افزایش خواهد یافت و دسترسی مردم شرق هرمزگان به خدمات درمانی بهبود می‌یابد.

کرمانپور همچنین از استقرار نیروهای تخصصی وزارت بهداشت در میناب برای ارائه خدمات روان‌شناختی به خانواده‌های شهدا و مجروحان خبر داد و گفت: دعوت از این خانواده‌ها برای دریافت خدمات تخصصی آغاز شده است.

به گفته وی، راه‌اندازی یک بخش مستقل برای ارائه خدمات روان‌شناختی نیز در دست پیگیری است. کمک به بازگشت کودکان آسیب‌دیده به شرایط عادی زندگی و تحصیل، از اهداف این برنامه به شمار می‌رود.

وی با اشاره به بررسی راهکارهای حمایتی برای سایر آسیب‌دیدگان حوادث سخت‌افزاری افزود: سازوکارهای لازم برای حمایت از این افراد و خانواده‌های آنان با مشارکت خیرین سلامت و نهادهای حمایتی بررسی می‌شود.

رئیس مرکز روابط عمومی وزارت بهداشت در ادامه از بیمارستان جدید بندرعباس به‌عنوان یکی از طرح‌های مهم درمانی کشور یاد کرد و گفت: با تأمین و تخصیص اعتبارات مورد نیاز، امیدواریم این بیمارستان نیز تا پایان سال آینده به بهره‌برداری برسد.

وی تأکید کرد: راه‌اندازی این بیمارستان می‌تواند بخشی از فشار بر مراکز درمانی استان را کاهش دهد و ظرفیت ارائه خدمات تخصصی و درمانی در هرمزگان را افزایش دهد.

توزیع عادلانه اعتبارات ورزشی هرمزگان با اولویت احداث سالن‌های تخصصی



جلسه بررسی وضعیت پروژه‌های زیرساختی ورزش هرمزگان و نحوه تخصیص اعتبارات استانی به ریاست مهدی فولادی، مدیرکل ورزش و جوانان استان برگزار شد.

خبر استانی

در این نشست، روند اجرای مصوبات پیشین، میزان پیشرفت پروژه‌های ورزشی شهرستان‌ها و وضعیت اعتبارات تملک دارایی‌های سرمایه‌ای بررسی و راهکارهای تسریع در تکمیل طرح‌های نیمه‌تمام مطرح شد.

یکی از محورهای اصلی جلسه، توزیع اعتبارات بر اساس نیاز مناطق و با هدف ایجاد توازن در برخورداری شهرستان‌ها از زیرساخت‌های ورزشی بود. در همین راستا، احداث سالن‌های تخصصی ورزشی به‌عنوان یکی از اولویت‌های توسعه ورزش استان مورد تأکید قرار گرفت.

فولادی با تأکید بر ضرورت نیازسنجی دقیق شهرستان‌ها، هماهنگی میان دستگاه‌های مرتبط و پیگیری مستمر پروژه‌ها، خواستار نظارت جدی بر اجرای مصوبات و شفافیت در روند پیشرفت طرح‌ها شد.

در پایان مقرر شد گزارش‌دهی منظم از وضعیت پروژه‌ها ادامه یابد و تکمیل طرح‌های نیمه‌تمام و تخصیص عادلانه اعتبارات، با توجه ویژه به نیاز شهرستان‌ها در دستور کار قرار گیرد.

نوسازی ۶۰ درصدی ناوگان تاکسیرانی کیش؛ پیگیری مشکلات سوخت در سطح ملی

مدیر حمل‌ونقل و ترافیک شرکت عمران، آب و خدمات کیش در بیست‌وهفتمین نشست یکشنبه‌های پاسخگویی، از برنامه تکمیل نوسازی تاکسی‌ها، نوسازی مینی‌بوس‌ها و پیگیری مسائل مربوط به سهمیه و نرخ سوخت خودروهای عمومی خبر داد.



گزارش اقتصادی

بیست و هفتمین نشست یکشنبه‌های پاسخگویی کیش با حضور جعفر شعبانی مقدم، مدیر حمل‌ونقل و ترافیک شرکت عمران، آب و خدمات کیش، به بررسی مسائل و مطالبات شهروندان در حوزه حمل‌ونقل عمومی اختصاص یافت؛ نشستی که در آن موضوع سهمیه و نرخ سوخت، نوسازی ناوگان تاکسیرانی و مینی‌بوس‌ها و نرخ کرایه خدمات حمل‌ونقل مورد بحث و پیگیری قرار گرفت.

به گزارش روابط عمومی و امور بین‌الملل سازمان منطقه آزاد کیش، نشست‌های یکشنبه‌های پاسخگویی با هدف تقویت ارتباط مستقیم مدیران با کیشوندان و پاسخگویی به مطالبات آنان از طریق سامانه ۱۲۴ برگزار می‌شود.

شعبانی‌مقدم در این نشست، برگزاری این جلسات را بخشی از رویکرد محمد کبیری، مدیرعامل سازمان منطقه آزاد کیش، در زمینه شفافیت عملکرد و پاسخگویی مستقیم مدیران به مردم عنوان کرد.

پیگیری مسائل سوخت در سطح ملی

یکی از مهم‌ترین محورهای مطرح‌شده در این نشست، مشکلات مربوط به سهمیه و نرخ سوخت خودروهای عمومی بود. مدیر حمل‌ونقل و ترافیک کیش با اشاره به ضرورت تعیین تکلیف این موضوع در سطح ملی اظهار کرد: مدیرعامل سازمان منطقه آزاد کیش موضوع سهمیه و نرخ سوخت در مناطق آزاد را به‌صورت مستمر از طریق کارگروه تعیین تکلیف سوخت پیگیری می‌کند تا مشکلات ناوگان حمل‌ونقل عمومی در این زمینه برطرف شود.

نوسازی ۶۰ درصدی ناوگان تاکسیرانی

شعبانی‌مقدم با تشریح وضعیت ناوگان حمل‌ونقل عمومی جزیره اعلام کرد: در حال حاضر ۷۹ دستگاه مینی‌بوس و ۸۸۵ دستگاه تاکسی در کیش فعال هستند و خدمات تاکسیرانی از طریق ۱۱ شرکت ارائه می‌شود.

وی با تأکید بر ضرورت ارتقای کیفیت خدمات حمل‌ونقل عمومی افزود: نوسازی ناوگان مینی‌بوس‌ها در دستور کار قرار گرفته و در بخش تاکسیرانی نیز هدف‌گذاری برای تکمیل صددرصدی طرح نوسازی انجام شده است.

تاکنون حدود ۶۰ درصد این طرح محقق شده و تکمیل آن با جدیت دنبال می‌شود.

نرخ کرایه‌ها چگونه تعیین می‌شود؟

مدیر حمل‌ونقل و ترافیک کیش درباره نحوه تعیین نرخ کرایه خودروهای عمومی نیز توضیح داد: سیاست‌گذاری و تصمیم‌گیری درباره نرخ‌ها در شورای ترافیک جزیره انجام می‌شود. بررسی و تصویب نرخ‌های جدید معمولاً پیش از پایان سال صورت می‌گیرد و مصوبات مربوطه در ابتدای سال جدید ابلاغ می‌شود. وی همچنین سامانه ۱۴۱ را مسیر ارتباطی شهروندان برای ثبت گزارش‌ها، انتقادها و مسائل مرتبط با حمل‌ونقل معرفی کرد و گفت: گزارش‌های مردمی از طریق این سامانه دریافت و پیگیری می‌شود و نتیجه بررسی‌ها به کیشوندان و گردشگران اطلاع‌رسانی خواهد شد.

نظارت بر پوشش رانندگان و استمرار خدمات

شعبانی‌مقدم در بخش دیگری از این نشست، درباره ضوابط پوشش رانندگان تاکسی اظهار کرد: پیراهن سفید به‌عنوان پوشش مصوب رانندگان تعیین شده و رعایت این ضابطه از سوی تیم‌های نظارتی به‌طور جدی دنبال می‌شود.

وی در پایان با قدردانی از رانندگان و فعالان حوزه حمل‌ونقل عمومی جزیره، به شرایط اقتصادی، فشارهای تورمی و کاهش تعداد مسافران اشاره کرد و استمرار خدمات‌رسانی در چنین شرایطی را حاصل مسئولیت‌پذیری و تعلق‌خاطر فعالان این حوزه به کیش دانست.

نشست‌های یکشنبه‌های پاسخگویی در چارچوب منشور حقوق شهروندی و با هدف افزایش شفافیت، تقویت تعامل مدیریت سازمان منطقه آزاد کیش با مردم و تسریع در پیگیری مطالبات و مسائل جزیره ادامه دارد.

از پیگیری سهمیه سوخت تا نوسازی ناوگان تاکسیرانی؛ مطالبات حمل‌ونقلی کیشوندان روی میز پاسخگویی مدیران

آغاز مرحله جدید احیای مرجان‌های کیش با کاشت قلمه‌های پرورش‌یافته

با انتقال قلمه‌های تکثیرشده به زیستگاه‌های طبیعی و سازه‌های مصنوعی، برنامه بازسازی آبسنگ‌های مرجانی و کاهش فشار گردشگری بر زیستگاه‌های دریایی جزیره وارد مرحله تازه‌ای شد.



مرحله جدید طرح تکثیر و احیای مرجان‌های جزیره کیش با کاشت قلمه‌های پرورش‌یافته در بستر دریا آغاز شد؛ اقدامی که با هدف بازسازی پوشش مرجانی، تقویت زیستگاه‌های دریایی و هدایت بخشی از فعالیت‌های غواصی به سایت‌های مصنوعی دنبال می‌شود.

به گزارش روابط عمومی و امور بین‌الملل سازمان منطقه آزاد کیش، در ادامه برنامه‌های چندساله حفاظت از آبسنگ‌های مرجانی، اداره محیط زیست سازمان با همکاری مجری طرح و گروهی از غواصان، قلمه‌های پرورش‌یافته در مرکز تکثیر زیرآب را به محدوده‌هایی منتقل کرد که با کاهش پوشش مرجانی مواجه بوده‌اند.

در این مرحله، قلمه‌ها علاوه بر زیستگاه‌های طبیعی، روی سنگ‌ها و سازه‌های مصنوعی مستقر در بستر دریا نیز کاشته شدند تا ضمن کمک به بازسازی محدوده‌های آسیب‌دیده، زمینه توسعه سایت‌های جایگزین برای فعالیت‌های غواصی فراهم شود.

مریم محمدی، رئیس اداره محیط زیست سازمان منطقه آزاد کیش، با اشاره به کاهش جمعیت مرجان‌ها در برخی نقاط آب‌های جزیره اظهار کرد: آبسنگ‌های مرجانی بخش مهمی از زیست‌بوم دریایی کیش هستند و عوامل طبیعی و انسانی طی سال‌های گذشته به کاهش جمعیت این موجودات در نقاط مختلف جهان، از جمله آب‌های جزیره، منجر شده است. از همین رو، مجموعه‌ای از اقدامات حفاظتی و احیایی در دستور کار قرار گرفته است.

وی توسعه سایت‌های مصنوعی غواصی را یکی از این اقدامات دانست و افزود: تاکنون حدود ۶ مجسمه در آب‌های پیرامون کیش مستقر شده و سنگ‌های مرجانی حاصل از عملیات گودبرداری پروژه‌های عمرانی نیز برای ایجاد زیستگاه‌های مصنوعی به دریا انتقال یافته‌اند. همچنین بیش از ۴۵۰ سازه بتنی توپی و هرمی در بخش‌هایی از بستر دریا جانمایی شده است.

محمدی ادامه داد: هدف از ایجاد این سایت‌ها، توزیع فعالیت‌های غواصی و جلوگیری از تمرکز بازدیدها در زیستگاه‌های طبیعی است تا مرجان‌ها فرصت بیشتری برای بازسازی و رشد داشته باشند.

رئیس اداره محیط زیست کیش با اشاره به آغاز آزمایشی برنامه قلمه‌زنی مرجان‌ها حدود پنج سال پیش و همکاری ماکان فریزندی در اجرای آن گفت: مرکز پرورش مرجان‌ها اکنون به مرحله بهره‌برداری رسیده و تعداد قابل توجهی قلمه آماده انتقال به زیستگاه‌های هدف است.

وی افزود: این قلمه‌ها پس از پرورش، روی بسترهای طبیعی، سنگ‌ها و سازه‌های بتنی نصب می‌شوند تا به‌تدریج زمینه شکل‌گیری دوباره اجتماعات مرجانی فراهم شود.

ماکان فریزندی، مجری طرح کاشت و تکثیر مرجان‌ها نیز با اشاره به تنوع گونه‌های مورد استفاده در این برنامه گفت: طرح ابتدا با گونه شاخ‌گوزنی آغاز شد و در ادامه گونه‌هایی مانند پاوونا، مرجان‌های بشقابی و پسیلوپورا دامی‌کرنیس نیز به برنامه تکثیر و احیا اضافه شدند. کاهش جمعیت برخی از این گونه‌ها در آب‌های کیش، ضرورت اجرای برنامه‌های پرورش و انتقال قلمه‌ها را دوچندان کرده است.

وی با تأکید بر نقش مرجان‌ها در حفظ تعادل زیست‌بوم دریایی و ظرفیت گردشگری جزیره اظهار کرد: سلامت زیستگاه‌های مرجانی با پاکیزگی آب و تنوع آبزیان ارتباط مستقیم دارد و حفاظت از این زیستگاه‌ها علاوه بر اهمیت محیط‌زیستی، در حفظ جاذبه‌های گردشگری دریایی کیش نیز مؤثر است.

فریزندی مدیریت بازدید از سایت‌های طبیعی غواصی را از الزامات موفقیت طرح دانست و افزود: این محدوده‌ها باید به‌صورت دوره‌ای از چرخه بازدید خارج شوند تا مرجان‌ها فرصت ترمیم طبیعی داشته باشند. در مقابل، سایت‌های مصنوعی می‌توانند به‌عنوان مقاصد جایگزین مورد استفاده غواصان قرار گیرند و فشار بر زیستگاه‌های طبیعی را کاهش دهند.

مجری طرح درباره نحوه اجرای عملیات کاشت نیز توضیح داد: غواصان در دو گروه فعالیت می‌کنند؛ گروه نخست سطوح موردنظر را برای ایجاد بستر مناسب اتصال قلمه‌ها پاک‌سازی می‌کند و گروه دوم مسئولیت نصب قلمه‌ها روی سازه‌های جانمایی‌شده را برعهده دارد. برای تثبیت قلمه‌ها از چسب مخصوص استفاده می‌شود و پس از حدود یک هفته نیز بازدید مجدد برای بررسی وضعیت کاشت و پاک‌سازی جلبک‌های اطراف انجام می‌گیرد.

وی گرمایش زمین و افزایش پرتو فرابنفش را از عوامل مؤثر بر آسیب‌پذیری مرجان‌ها عنوان کرد و گفت: احیای این زیستگاه‌ها به زمان و مراقبت مستمر نیاز دارد و هدایت فعالیت‌های غواصی به سایت‌های مصنوعی می‌تواند فرصت بیشتری برای بازسازی طبیعی آبسنگ‌ها فراهم کند.

بررسی‌های انجام‌شده در سال‌های ۲۰۱۴ و ۲۰۲۰ نیز کاهش پوشش مرجانی را در برخی نقاط پیرامون کیش نشان داده است.

همچنین در مطالعات مربوط به شناسایی مناطق مناسب برای پرورش و احیای مرجان‌ها، بخش شرقی جزیره به دلیل ویژگی‌هایی همچون عمق آب، نوع بستر و نزدیکی به اجتماعات طبیعی مرجان‌ها از ظرفیت مناسبی برخوردار ارزیابی شده است.

آبسنگ‌های مرجانی علاوه بر فراهم کردن زیستگاه و پناهگاه برای گونه‌های مختلف آبزی، در کاهش انرژی امواج و حفاظت از سواحل نیز نقش دارند. از این رو، پایش مستمر قلمه‌های کاشته‌شده، بررسی میزان بقای آن‌ها و ارزیابی روند رشد و توسعه پوشش مرجانی، از الزامات سنجش اثربخشی این طرح و تداوم برنامه احیای زیستگاه‌های دریایی کیش به شمار می‌رود.



گزارش جزیره

افق توسعه کیش با سرمایه‌گذاری در زیرساخت‌های درمانی



امیررضا غربانی| هر بار که از توسعه کیش سخن می‌گوییم، باید یک پرسش اساسی را نیز مطرح کنیم: این توسعه تا چه اندازه توانسته است امنیت و کیفیت زندگی ساکنان جزیره را ارتقا دهد؟ ساخت هتل، مجتمع تجاری، مراکز تفریحی و جذب سرمایه‌گذاری، بخشی از مسیر پیشرفت کیش است؛ اما در کنار همه این شاخص‌ها، وضعیت سلامت جامعه جایگاهی تعیین‌کننده دارد.

توسعه‌ای که نتواند دسترسی مردم به خدمات درمانی قابل‌اعتماد و استاندارد را فراهم کند، هنوز به تعادل مورد انتظار نرسیده است.

در نشست تشریح عملکرد رئیس بیمارستان تخصصی و فوق‌تخصصی کیش، موضوع تأمین و نوسازی برخی تجهیزات پزشکی مطرح شد و از سرمایه‌گذاران، سازندگان و صاحبان سرمایه دعوت به عمل آمد تا برای رفع نیازهای این مرکز درمانی مشارکت کنند. این درخواست را می‌توان فرصتی برای تقویت همکاری بخش خصوصی با حوزه سلامت دانست؛ اما اهمیت موضوع فراتر از یک دعوت به مشارکت است. پرسش اصلی این است که چگونه می‌توان برای تأمین زیرساخت‌های حیاتی درمان، سازوکاری پایدار، شفاف و قابل ارزیابی ایجاد کرد؟

واقعیت این است که بیمارستان کیش در سال‌های اخیر اقداماتی برای ارتقای ظرفیت‌های درمانی خود انجام داده است. دریافت پروانه رسمی بهره‌برداری، ارتقای درجه اعتباربخشی از سطح چهار به درجه یک کشوری و دریافت مجوز گردشگری سلامت، از جمله تحولاتی است که در گزارش عملکرد اخیر مدیریت بیمارستان مطرح شده است.

بیمارستان تخصصی و فوق‌تخصصی کیش پس از حدود سه دهه فعالیت در چارچوب موافقت اصولی، با پیگیری‌های انجام‌شده و همکاری سازمان منطقه آزاد کیش و وزارت بهداشت، موفق به دریافت پروانه رسمی بهره‌برداری شده است. ارتقای درجه اعتباربخشی بیمارستان به درجه یک کشوری و دریافت مجوز گردشگری سلامت نیز از دیگر دستاوردهای این دوره به شمار می‌رود؛ اقداماتی که زمینه تقویت جایگاه قانونی و توسعه خدمات درمانی این مرکز را فراهم کرده‌اند.

براساس آمار اعلام‌شده، در دو سال گذشته بیش از ۷۰۰ هزار مراجعه و خدمت درمانی در این مرکز ثبت شده است. همچنین تجهیزاتی مانند سی تی اسکن ۶۴ اسلایس، ام آر آی، فیبرواسکن کبد، دستگاه سنجش تراکم استخوان و ماموگرافی در مجموعه بیمارستان فعال هستند. به گفته رئیس بیمارستان، بیش از ۶۰۰ میلیارد ریال تجهیزات پزشکی سرمایه‌ای نیز با استفاده از پنج درصد اعتبارات مسئولیت‌های اجتماعی سازمان منطقه آزاد کیش خریداری و به امکانات این مرکز افزوده شده است.

این اقدامات نشان می‌دهد موضوع تجهیز بیمارستان در سال‌های اخیر مورد توجه قرار گرفته، اما طرح دوباره نیازهای تجهیزاتی بیانگر آن است که مسیر تکمیل امکانات همچنان ادامه دارد.

نکته مهم اینجاست که ارتقای درجه اعتباربخشی و دریافت مجوز گردشگری سلامت، هرچند دستاوردهای ارزشمندی هستند، به‌تنهایی به معنای برخورداری از تمام زیرساخت‌های لازم برای رقابت در بازار منطقه‌ای درمان نیستند. گردشگری سلامت صرفاً با صدور مجوز و معرفی ظرفیت‌های یک بیمارستان شکل نمی‌گیرد؛ این حوزه به تجهیزات کامل و به‌روز، پزشکان و کادر درمان متخصص، خدمات تشخیصی و درمانی متنوع، دسترسی پایدار به دارو، استانداردهای ایمنی و کنترل عفونت، نظام پاسخگویی و تجربه مناسب بیمار نیاز دارد.

به بیان دیگر، مجوز گردشگری سلامت نقطه آغاز ورود به این بازار است، نه گواهی نهایی آمادگی برای رقابت با مراکز درمانی کشورهای همجوار.

سهم سلامت از توسعه کیش کجاست؟

در این میان، موضوع مهم دیگری وجود دارد که نباید زیر سایه درخواست مشارکت از سرمایه‌گذاران قرار بگیرد: سهم منابع قانونی پیش‌بینی‌شده برای توسعه آموزش و درمان است.

در منطقه‌ای مانند کیش که بخش مهمی از فعالیت اقتصادی آن بر پایه ساخت‌وساز، سرمایه‌گذاری و توسعه پروژه‌ها شکل گرفته است، باید مشخص باشد چه میزان از پرداختی‌های قانونی سرمایه‌گذاران و سازندگان، مطابق قوانین و مصوبات مربوط، به توسعه زیرساخت‌های اجتماعی از جمله آموزش و سلامت اختصاص می‌یابد.

اگر سهمی برای این حوزه‌ها تعیین شده، صرف پیش‌بینی آن در مقررات کافی نیست. باید معلوم باشد این منابع چگونه محاسبه و وصول می‌شوند، چه میزان از آن‌ها به آموزش و درمان اختصاص می‌یابد و سهم حوزه سلامت در عمل چه مقدار بوده است.

این موضوع یک مطالبه روشن و قابل پاسخگویی است: سازمان منطقه آزاد کیش باید مبنای قانونی، درصد تعیین‌شده، میزان منابع وصولی و نحوه تخصیص آن را به‌صورت شفاف اعلام کند. همچنین مشخص شود چه میزان از این ظرفیت مالی به تأمین تجهیزات پزشکی، توسعه بخش‌های درمانی و ارتقای امکانات بیمارستان اختصاص یافته است.

نکته اساسی آن است که مشارکت داوطلبانه سرمایه‌گذاران و مسئولیت اجتماعی بنگاه‌ها باید مکمل منابع قانونی توسعه باشد، نه جایگزین آن. نمی‌توان از یک سو از سرمایه‌گذاران برای ایفای مسئولیت اجتماعی دعوت کرد و از سوی دیگر، درباره سهم منابعی که از پیش برای زیرساخت‌های اجتماعی در نظر گرفته شده، گزارش روشنی در اختیار افکار عمومی قرار نداد.

توسعه‌ای که باید در زندگی مردم دیده شود

امروز دعوت از سرمایه‌گذاران برای مشارکت در تجهیز بیمارستان کیش می‌تواند به فرصتی ارزشمند برای هم‌افزایی بخش خصوصی و مدیریت جزیره تبدیل شود؛ اما این مشارکت زمانی اثربخش خواهد بود که در چارچوب یک برنامه مشخص، همراه با شفافیت مالی و پاسخگویی مستمر انجام شود. سلامت جامعه را نمی‌توان به کمک‌های مقطعی یا تصمیم‌های کوتاه‌مدت محدود کرد. بیمارستان کیش به منابع پایدار، تجهیزات متناسب با نیازهای درمانی، نیروی انسانی توانمند و برنامه‌ای روشن برای توسعه خدمات نیاز دارد. سازمان منطقه آزاد، مدیریت بیمارستان و فعالان اقتصادی هر یک در این مسیر مسئولیت و ظرفیت مشخصی دارند.

کیش برای تبدیل‌شدن به مقصد معتبر گردشگری سلامت، پیش از هر چیز باید در تأمین سلامت مردم خود به سطحی اطمینان‌بخش برسد.

معیار موفقیت نیز فقط تعداد تجهیزات خریداری‌شده یا مجوزهای دریافت‌شده نیست؛ بلکه باید در کاهش نیاز به اعزام بیماران، کیفیت خدمات، دسترسی عادلانه و اعتماد خانواده‌ها به نظام درمانی جزیره دیده شود. سرمایه‌گذاری در کیش زمانی به توسعه‌ای ماندگار منجر می‌شود که ثمره آن فقط در ساختمان‌ها و پروژه‌های جدید دیده نشود؛ بلکه در سلامت، آرامش و کیفیت زندگی مردمی که در این جزیره زندگی می‌کنند نیز نمایان باشد.

سلامت؛ زیرساختی برای مردم و اعتبار اقتصادی جزیره

اهمیت این موضوع زمانی بیشتر می‌شود که شرایط خاص کیش را در نظر بگیریم. جزیره علاوه بر جمعیت ساکن، در دوره‌های مختلف سال میزبان جمعیت قابل‌توجهی از گردشگران، کارکنان و فعالان اقتصادی است. بنابراین ظرفیت درمانی آن باید متناسب با نیازهای واقعی این جمعیت و شرایط جغرافیایی جزیره طراحی شود. برای ساکنان، برخورداری از امکانات تشخیصی و درمانی کافی به معنای کاهش سفرهای پرهزینه به شهرهای دیگر، دسترسی سریع‌تر به خدمات تخصصی و آرامش خاطر خانواده‌هاست. برای گردشگران نیز وجود یک مرکز درمانی مجهز و قابل‌اعتماد، بخشی از زیرساخت امنیت سفر به شمار می‌رود. از این منظر، توسعه گردشگری سلامت نباید به هدفی مستقل از نیازهای مردم تبدیل شود. نخست باید اطمینان حاصل کرد که ساکنان جزیره به خدمات درمانی موردنیاز خود دسترسی دارند؛ سپس می‌توان با تکمیل ظرفیت‌ها، پذیرش بیماران کشورهای همجوار را به یک فرصت اقتصادی پایدار تبدیل کرد. این مسیر به یک برنامه عملیاتی نیاز دارد؛ برنامه‌ای که در آن فهرست تجهیزات موردنیاز بیمارستان، اولویت خرید، هزینه تأمین و نگهداری، تعداد بیماران بهره‌مند و تأثیر هر تجهیز بر کاهش اعزام بیماران به خارج از جزیره مشخص باشد. همچنین باید سازوکاری شفاف برای اعلام مشارکت سرمایه‌گذاران، نحوه مصرف منابع و گزارش نتایج ایجاد شود تا هر مشارکت به یک خروجی قابل اندازه‌گیری منتهی شود.

برای گذر از روزهای سخت؛ اراده محلی باید جایگزین وعده‌های پایتخت شود

اقتصاد محلی در کیش، چگونه می‌تواند از ظرفیت‌های موجود جزیره برای عبور از روزهای سخت استفاده کند؟

زیبا حسین‌زاده| کیش امروز در آستانه یک تصمیم بزرگ است؛ نه تصمیمی که در راهروهای وزارتخانه‌ها در تهران گرفته شود، بلکه تصمیمی که از بطنِ بازارهای نیمه‌تعطیل، هتل‌های منتظر مسافر و لنج‌های پهلوگرفته در اسکله برمی‌آید. سال‌هاست که ناف اقتصاد کیش را به بایدها و نبایدهای پایتخت گره زده‌اند. اما امروز، در حالی که صدای پای رکود بیش از هر زمان دیگری در خیابان‌های جزیره شنیده می‌شود، یک واقعیت عریان رخ نموده است: تهران کیش را می‌بیند، اما انگار آن را نمی‌فهمد.

اقتصاد کیش را نمی‌توان تنها با شمار مسافرانی که از فرودگاه عبور می‌کنند یا تعداد پروژه‌هایی که کلنگ می‌خورند سنجید. پرسش مهم‌تر این است که از هر سفر، هر معامله و هر سرمایه‌گذاری، چه سهمی به تداوم فعالیت کسب‌وکارهای جزیره، حفظ شغل و بهبود زندگی ساکنان آن می‌رسد؟ اگر پاسخ روشن نباشد، ممکن است خبرهای امیدوارکننده منتشر شوند، اما فعال اقتصادی همچنان نگران پرداخت هزینه‌های ماه آینده باشد. راه عبور کیش از شرایط سخت نیز از همین پرسش آغاز می‌شود؛ نه از انتظار برای یک تصمیم نجات‌بخش در پایتخت، بلکه از همکاری کسانی که سرنوشتشان به حیات جزیره گره خورده است: مدیران، بخش خصوصی، کارفرمایان، کارکنان، اصناف و کیشوندان.

این تأکید بر توان درونی، به معنای انکار موانع بیرونی نیست. وابستگی بخش مهمی از درآمد جزیره به گردشگری، هر اختلالی در رفت‌وآمد را به مسئله‌ای برای هتل، بازار، حمل‌ونقل و اشتغال تبدیل می‌کند. مدیرعامل سازمان منطقه آزاد کیش نیز در ماه‌های گذشته بر فشار واردشده به اقتصاد گردشگری و ضرورت حمایت از معیشت مردم و تداوم کسب‌وکارها تأکید کرده است. اما اگر تمام پاسخ ما به این وضعیت، مطالبه از مرکز باشد، ظرفیت تصمیم‌گیری و همکاری در خود جزیره نادیده می‌ماند.

تناقضی که باید پاسخ داده شود

قانونِ اداره مناطق آزاد، فلسفه ایجاد آن‌ها را روشن بیان کرده است: توسعه زیرساخت، جذب سرمایه، اشتغال مولد، حضور در بازارهای منطقه‌ای و جهانی و ارائه خدمات عمومی. کیش نیز در همین قانون از مناطق آزاد اولیه نام برده شده است. بنابراین منطقه آزاد صرفاً عنوانی برای یک محدوده جغرافیایی یا مجموعه‌ای از امتیازهای تجاری نیست؛ قرار است شیوه‌ای از اداره اقتصادی باشد که بتوان نتیجه آن را در سرمایه‌گذاری، تولید، خدمات و کیفیت زندگی مشاهده کرد.

از اینجا پرسشی جدی متوجه سیاست‌گذار ملی می‌شود: اگر برای منطقه آزاد مأموریتی متفاوت تعریف شده، آیا ابزار متناسب برای انجام آن نیز فراهم مانده است؟ و اگر درباره کارآمدی این الگو تردید وجود دارد، چرا بر گسترش تعداد مناطق آزاد تأکید شده، بی‌آنکه ابتدا عملکرد مناطق موجود و موانعشان با دقت ارزیابی شود؟ این لزوماً نشانه مخالفت همه تصمیم‌گیران با کیش نیست؛ مسئله، فاصله میان هدف‌گذاری و تصمیم‌گیری است. ایجاد منطقه جدید آسان‌تر از پاسخ‌دادن به این پرسش است که مناطق پیشین در کدام مأموریت موفق بوده‌اند، کجا ناکام مانده‌اند و چه اصلاحی لازم دارند. در مقابل، نقد عملکرد مناطق آزاد نیز نباید بهانه‌ای برای چشم‌پوشی از آثار مقررات ناپایدار یا زیرساخت ناکافی شود.

همین‌جا لازم است از یک داوری شتاب‌زده پرهیز کنیم. نمی‌توان گفت هر مقام ملی که به کیش آمده، هیچ اقدامی نکرده است؛ چنان‌که نمی‌توان هر بازدید و وعده‌ای را دستاورد شمرد. در مهر امسال، مقام‌های سازمان منطقه آزاد کیش از ابلاغ مجموعه‌ای از حمایت‌ها برای کسب‌وکارهای جزیره خبر دادند. پرسش حرفه‌ای این است که هر تصمیم چه زمانی اجرا شده، چند بنگاه از آن بهره برده و چه اثری بر حفظ شغل و گردش مالی داشته است. نماینده یا مسئولی که به کیش سفر می‌کند، بهتر است پس از بازگشت نیز درباره پیگیری مشخص خود، مانع باقی‌مانده و زمان پاسخ‌گویی گزارش دهد.

دارایی کیش فقط زمین نیست

کیش برای تقویت اقتصاد محلی لازم نیست همه‌چیز را از صفر بسازد. شبکه‌ای از هتل‌ها، مراکز خرید، خدمات سفر، حمل‌ونقل هوایی و دریایی، بنگاه‌های خدماتی، نیروی کار باتجربه و سرمایه‌گذاران در جزیره حضور دارند. مسئله این است که این اجزا تا چه حد به یکدیگر متصل‌اند. برای مثال، افزایش ورود مسافر اگر به اقامت بیشتر، استفاده از خدمات متنوع‌تر و درآمد پایدارتر بنگاه‌ها نینجامد، به‌تنهایی نشانه بهبود اقتصاد محلی نیست. معیار رونق باید از «چند نفر آمدند؟» به «چه مقدار فعالیت اقتصادی پایدار ایجاد شد؟» تغییر کند.

این تغییر نگاه، به معنای خودکفاییِ ناممکن یک جزیره نیست. کیش نه می‌تواند و نه لازم است همه نیازهایش را در محدوده خود تولید کند. اقتصاد محلی یعنی در بخش‌هایی که توان رقابت وجود دارد، سهم بیشتری از ارزش‌آفرینی در جزیره شکل بگیرد. تعمیر و نگهداری تجهیزات هتل‌ها، خدمات فنی ساختمان، تأمین به‌موقع نیازهای کسب‌وکارها، خدمات دیجیتالِ فروش و رزرو و آموزش نیروی ماهر، نمونه‌هایی از فعالیت‌هایی هستند که می‌توان امکان توسعه آن‌ها را بررسی کرد. در هر مورد باید پرسید هزینه انجام کار در کیش چقدر است، چه میزان تقاضای واقعی دارد و آیا کیفیت آن برای مشتری قابل اتکاست؟ محلی‌بودن به‌تنهایی مزیت اقتصادی ایجاد نمی‌کند.

ظرفیت دیگر کیش، امکان پیوند خدمات سفر با تجارت و حمل‌ونقل است؛ البته به شرط آنکه وعده‌های زیرساختی به خدمت قابل استفاده تبدیل شوند. در آبان‌ماه، شرکت توسعه بنادر و فرودگاه‌های کیش از شناسایی ۲۵ فرصت سرمایه‌گذاری در حوزه بندر و فرودگاه خبر داد. این فرصت‌ها هنوز با قرارداد اجراشده یا درآمد محقق‌شده یکی نیستند. اهمیتشان زمانی معلوم می‌شود که زمان توقف، هزینه جابه‌جایی کالا، کیفیت خدمات فرودگاهی و قابلیت اتکای مسیرهای دسترسی برای مردم و بنگاه‌ها بهبود یابد.

همکاری محلی، نه جلسه‌ای دیگر

پیشنهاد اصلی برای کیش، تشکیل یک ائتلاف اجرایی میان سازمان منطقه آزاد، نمایندگان اصناف و بنگاه‌های کوچک، سرمایه‌گذاران، فعالان گردشگری و نمایندگان کارکنان است؛ ائتلافی که اختیار قانون‌گذاری تازه ندارد، اما می‌تواند مسائل قابل حل در جزیره را از مطالبات نیازمند تصمیم ملی جدا کند. خروجی آن نباید بیانیه‌ای کلی باشد. فهرستی کوتاه از گره‌های اقتصادی، مسئول هر اقدام، مهلت اجرا و گزارش عمومیِ پیشرفت، نقطه شروع واقع‌بینانه‌تری است.

برای نمونه، اگر بنگاه‌ها از دشواری تأمین سرمایه در گردش می‌گویند، ابتدا باید معلوم شود مشکل اصلی کدام است: بدهی معوق، نبود تقاضا، هزینه ثابت بالا یا دسترسی ناکافی به اعتبار؟ پاسخ هرکدام متفاوت است. اگر هتلی در روزهای کم‌مسافر اتاق خالی دارد، راه‌حلش الزاماً تبلیغ بیشتر نیست؛ شاید همکاری با شرکت‌های حمل‌ونقل و خدمات برای طراحی یک سفرِ به‌صرفه‌تر اثرگذارتر باشد. اگر واحدی نیروی ماهر خود را از دست می‌دهد، باید هزینه مسکن، ثبات قرارداد و امکان پیشرفت شغلی را نیز در کنار آموزش بررسی کرد. همکاری محلی زمانی معنا دارد که هر طرف بخشی از هزینه و مسئولیت راه‌حل را بپذیرد، نه آنکه همه منتظر اقدام طرف دیگر بمانند.

در همین مسیر، حمایت‌های اعلام‌شده نیز باید از منظر بنگاه کوچک سنجیده شوند. استمهال بدهی یا تسهیل پرداخت هزینه‌های جاری می‌تواند فرصت تنفس بدهد، اما جایگزین بازگشت مشتری و اصلاح مدل درآمدی نیست. از سوی دیگر، مطالبه رونق از بخش خصوصی بدون پیش‌بینی امکان دوام آن در دوره رکود، مطالبه‌ای غیرواقع‌بینانه است. سازمان منطقه آزاد می‌تواند مقررات و خدمات در اختیار خود را شفاف‌تر و قابل پیش‌بینی‌تر کند؛ اصناف می‌توانند اطلاعات دقیق‌تری از وضعیت بازار ارائه دهند؛ و بنگاه‌ها می‌توانند در عرضه مشترک خدمات، ارتقای کیفیت و حفظ نیروی انسانی همکاری کنند. تصمیم‌های مربوط به مقررات ملی نیز باید با پرونده‌ای مستند و خواسته‌ای مشخص پیگیری شوند، نه با گلایه‌ای که پس از هر سفر دوباره تکرار می‌شود.

پروژه بزرگ؛ نتیجه قابل اندازه‌گیری

در روزهای اخیر، سازمان منطقه آزاد از افتتاح و آغاز عملیات اجرایی مجموعه‌ای از طرح‌ها در حوزه‌هایی چون زیرساخت آب و برق و مسکن خبر داده است. چنین اقداماتی برای آینده جزیره مهم‌اند، اما در ارزیابی آن‌ها باید میان طرح افتتاح‌شده، طرح در دست اجرا و فرصت سرمایه‌گذاری تفاوت گذاشت. پرسش مردم فقط ارزش اعلامی پروژه‌ها نیست؛ می‌خواهند بدانند ظرفیت تازه چه زمانی وارد مدار می‌شود، کدام نیاز را برطرف می‌کند و سهم آن در کاهش هزینه فعالیت و زندگی در کیش چیست.

اقتصاد محلیِ قوی همچنین نباید به بهای سنگین‌تر شدن زندگی کارکنان جزیره ساخته شود. اگر کسب‌وکار رونق بگیرد اما نیروی کار نتواند در کیش بماند، بخشی از همان رونق به دلیل جابه‌جایی مداوم نیرو و کاهش کیفیت خدمات از دست می‌رود. مسکن، آب، برق و دسترسی قابل اتکا، موضوعاتی جدا از اقتصاد نیستند؛ پیش‌شرط فعالیت آن‌اند. به همین دلیل، سنجش موفقیت کیش باید در کنار سرمایه‌گذاری و شمار مسافر، حفظ بنگاه‌های فعال، پایداری اشتغال و کیفیت خدمات عمومی را نیز در بر بگیرد.

کیش به حمایت و تصمیم‌گیری درست در سطح ملی نیاز دارد؛ هیچ همکاری محلی نمی‌تواند جای قانون روشن، دسترسی پایدار و مقررات قابل پیش‌بینی را پر کند. اما جزیره نباید تا رسیدن همه این‌ها در انتظار بماند. راه واقع‌بینانه، حرکت هم‌زمان در دو مسیر است: مطالبه‌گری مستند از مرکز و حل مسئله با مشارکت درون کیش. اگر مدیر محلی، سرمایه‌گذار، صاحب مغازه و کارگر بتوانند مسئله مشترک را دقیق تعریف کنند، برای آن مسئولیت بپذیرند و نتیجه را علنی بسنجند، اقتصاد کیش از حالت انتظار بیرون می‌آید. گذر از روزهای سخت، پیش از آنکه نام یک پروژه یا وعده باشد، حاصل همین توانِ باهم کار کردن است.

نجات کیش در گروِ اتصالِ حلقه‌های جدا افتاده است. وقتی هتل‌دار، چارترکننده پرواز، صاحب مرکز خرید و پیمانکار خدمات شهری، به یک «نقشه راه مشترک برای اقتصاد محلی» برسند، آن زمان است که می‌توان ادعا کرد کیش برای عبور از روزهای سخت، به بلوغ رسیده است.

از لاکِ دفاعی به متنِ اقدام

کیش نباید منتظر بماند تا پایتخت فلسفه مناطق آزاد را یاد بگیرد. کیش باید با مدل‌های موفق همکاریِ محلی و پایداریِ کسب‌وکارهای خود، تهران را وادار به پذیرشِ واقعیت کند. توسعه زیرساخت‌ها، ثبات در اشتغال و رونقِ دوباره بازارها، نه با وعده‌های پشت تریبون در سفرهای استانی، بلکه با «امضای تفاهم‌نامه‌های واقعی در خود جزیره» رقم خواهد خورد.

امروز، هر «کیشوند» یک کنشگر اقتصادی است. اگر امروز برای پیوند دادن ظرفیت‌های موجودمان (از لجستیک تا گردشگری) هم‌پیمان نشویم، فردا حتی وعده‌های جدید پایتخت هم نخواهد توانست هویتِ از دست رفته اقتصادی ما را بازگرداند. کیش را باید با دست‌های خودمان، از نو و از درون بسازیم.

اخبار کیش
AKHBARKISH.com
کیش را هر روز کشف کنید
akhbar_kish
سه‌شنبه ۲۶ آبان ۱۴۰۵ ❋ ۱۷ نوامبر ۲۰۲۶ ❋ سال ششم ❋ دوره جدید شماره ۸۲

بعضی گوشه‌ها بوی زندگی می‌دهند؛ عطر گل‌های سرخ، دیوارهای قدیمی و آبی آرامش‌بخش... انگار زمان اینجا آهسته‌تر می‌گذرد.

عکاس: فاطمه رحیمی

اخبار کیش
AKHBARKISH.COM
کیش را هر روز کشف کنید
akhbar_kish
سه‌شنبه ۲۶ آبان ۱۴۰۵ ۱۷ نوامبر ۲۰۲۶ سال ششم دوره جدید شماره ۸۲

گاهی تمام چیزی که دل می‌خواهد، کمی آفتاب، عطر دریا و آرامشی ست که فقط در کیش می‌شود لمسش کرد.

عکاس: پارسا دانشور
@parsa_danshvr

اخبار کیش
AKHBARKISH.COM
کیش را هر روز کشف کنید
akhbar_kish
سه‌شنبه ۲۶ آبان ۱۴۰۵ ❋ ۱۷ نوامبر ۲۰۲۶ ❋ سال ششم ❋ دوره جدید شماره ۸۲

گزارش اقتصادی

خروج رویدادهای تخصصی، سهم جزیره را از شبکه ارتباطات اقتصادی کاهش می‌دهد

نمایشگاه زیرساخت مغفول توسعه کیش



فاطمه یزداندوست| برگزاری هجدهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت مالی، سرمایه‌گذاری و زیرساخت‌های دیجیتال در تهران، فرصتی برای طرح دوباره یک پرسش مهم درباره مسیر توسعه کیش است. سهم این جزیره از رویدادهایی که سرمایه، دانش تخصصی و تصمیم‌گیران اقتصادی را گرد هم می‌آورند، چقدر است؟ پاسخ به این پرسش را نباید تنها در میزان حضور کیش در یک نمایشگاه یا تعداد غرفه‌های آن جست‌وجو کرد. مسئله اصلی، جایگاه کیش در نقشه ملی رویدادهای اقتصادی و توان آن برای تبدیل میزبانی نمایشگاه‌های تخصصی به ابزاری برای سرمایه‌گذاری، همکاری و اجرای پروژه‌هاست.

نمایشگاه‌های تخصصی برخلاف برداشت رایج تنها بخشی از تقویم تشریفاتی شهرها نیستند. این رویدادها محل تلاقی نیازها و راه‌حل‌ها، صاحبان سرمایه و صاحبان پروژه، سیاست‌گذاران و فعالان بازارند. بخشی از مذاکراتی که می‌توانند به قرارداد، تامین مالی یا همکاری فناورانه منتهی شود در فضای همین رویدادها شکل می‌گیرد؛ ارتباط‌هایی که اگر در یک چارچوب حرفه‌ای پیگیری شوند گاه پس از پایان نمایشگاه به پروژه‌هایی با اثر اقتصادی پایدار تبدیل می‌شوند. بنابراین حضور یک شهر در صنعت نمایشگاهی صرفا به معنای در اختیار داشتن سالن یا امکانات برگزاری نیست؛ به معنای مشارکت در شبکه‌ای از ارتباطات، دانش و تصمیم‌سازی اقتصادی است.از همین زاویه باید به خروج یا کم‌رنگ‌شدن نمایشگاه‌های تخصصی در کیش نگاه کرد. اگر رویدادهای تخصصی از جزیره فاصله بگیرند، فرصت‌های اقتصادی ناشی از میزبانی نیز به‌تدریج در نقاط دیگری متمرکز می‌شوند. بخش مهمی از گفت‌وگوهای حرفه‌ای، رفت‌وآمدهای کاری، معرفی ظرفیت‌ها و شکل‌گیری همکاری‌ها در همان محل برگزاری جریان می‌یابد. در نتیجه، کاهش سهم کیش از این رویدادها می‌تواند جزیره را از بخشی از شبکه تصمیم‌گیری و تعامل اقتصادی دور کند.

این پیامد را نباید تنها با شمار غرفه‌ها یا میزان حضور بازدیدکنندگان سنجید؛ موضوع سهم کیش در شکل‌دادن به دستور کارهای اقتصادی و جذب تعاملات تازه است.این نکته اهمیت بیشتری پیدا می‌کند که کیش در سال‌های گذشته برای تثبیت جایگاه خود به‌عنوان مقصدی اقتصادی و سرمایه‌پذیر به مجموعه‌ای از پیوندها نیاز داشته است؛ پیوند میان پروژه‌های جزیره و منابع مالی، میان بنگاه‌های محلی و بازارهای بزرگ‌تر و میان ظرفیت‌های گردشگری و خدمات تخصصی. نمایشگاه‌های تخصصی می‌توانند یکی از بسترهای شکل‌گیری این پیوندها باشند اما تنها در صورتی که با برنامه‌ریزی و هدف روشن برگزار شوند. میزبانی نمایشگاه به‌خودی‌خود توسعه نمی‌آفریند؛ آنچه اهمیت دارد، کیفیت ارتباط‌هایی است که ایجاد می‌شود و میزان اثرگذاری آن‌ها بر فعالیت اقتصادی پس از پایان رویداد.

نمایشگاه: زیرساخت پیوند و همکاری

نمایشگاه تخصصی را می‌توان نوعی زیرساخت نرم اقتصادی دانست. زیرساخت‌های فیزیکی مانند بندر، فرودگاه و شبکه حمل‌ونقل، امکان جابه‌جایی کالا و مسافر را فراهم می‌کنند؛ نمایشگاه نیز امکان جابه‌جایی دانش، تجربه، فرصت و سرمایه را به وجود می‌آورد. چنین رویدادی، اگر با محتوای درست طراحی شود به بنگاه‌ها فرصت می‌دهد نیازهای خود را شفاف‌تر بیان کنند، با تامین‌کنندگان مالی و فناورانه ارتباط بگیرند و راهکارهای تازه را بشناسند. برای سرمایه‌گذار نیز امکان ارزیابی مستقیم‌تری از ظرفیت‌ها و موانع فراهم می‌شود.

در حوزه مالی، اهمیت این کارکرد دوچندان است. بسیاری از پروژه‌ها نه به دلیل فقدان ایده یا ظرفیت اجرایی، بلکه به علت آماده‌نبودن برای تامین مالی یا نبود ارتباط موثر با نهادهای مالی در مرحله تعریف و مذاکره باقی می‌مانند.

نمایشگاه می‌تواند فرصتی باشد تا این پروژه‌ها در معرض ارزیابی بانک‌ها، شرکت‌های تامین سرمایه، بیمه‌ها، بازار سرمایه و سرمایه‌گذاران خصوصی قرار گیرند. البته این اتفاق زمانی رخ می‌دهد که پروژه‌ها پیش از نمایشگاه از نظر مطالعات، مجوزها، مدل درآمدی، ریسک‌ها و نیاز مالی به‌اندازه کافی آماده شده باشند.

از سوی دیگر، رویدادهای تخصصی فقط برای اقتصادهای بزرگ یا بازارهای مالی طراحی نشده‌اند. بنگاه‌های کوچک و متوسط نیز می‌توانند از این فرصت‌ها بهره بگیرند؛ برای مثال، با معرفی خدمات و محصولات خود، دسترسی به شرکای تجاری یا یافتن مسیرهای مناسب تامین سرمایه در گردش. اگر برنامه نمایشگاهی کیش چنین نیازهایی را در نظر بگیرد، ارتباط میان فعالان اقتصادی جزیره و نهادهای مالی از سطح دیدارهای عمومی فراتر می‌رود و به گفت‌وگوهای مشخص و قابل پیگیری تبدیل می‌شود.

چرا مسئله فقط حضور در تهران نیست؟

برگزاری نمایشگاه صنعت مالی در تهران، برای کیش فرصتی مهم است. حضور در چنین رویدادی امکان معرفی ظرفیت‌های جزیره، بیان نیازهای اقتصادی و گفت‌وگو با نهادهای مالی و شرکت‌های تخصصی را فراهم می‌کند. اما اگر راهبرد نمایشگاهی کیش به حضور در رویدادهای دیگر شهرها محدود بماند، یک پرسش اساسی بی‌پاسخ می‌ماند: چرا کیش نباید سهمی موثر از میزبانی همین رویدادها داشته باشد؟

حضور در تهران می‌تواند بخشی از برنامه ارتباطی کیش باشد، اما جایگزین میزبانی در جزیره نیست. در تهران، کیش یکی از مشارکت‌کنندگان یا معرفی‌کنندگان ظرفیت‌های خود است؛ در کیش، این جزیره می‌تواند میزبان گفت‌وگوها باشد، دستور کار رویداد را با اولویت‌های محلی پیوند دهد و امکان بازدید مستقیم از پروژه‌ها و زیرساخت‌ها را فراهم کند. این دو نقش مکمل یکدیگرند، اما نباید یکی را با دیگری اشتباه گرفت. حضور در رویدادهای ملی برای حفظ ارتباطات ضروری است؛ بازگرداندن و گسترش میزبانی نمایشگاه‌های تخصصی نیز برای نزدیک‌کردن این ارتباطات به اقتصاد جزیره ضرورت دارد.

هجدهمین نمایشگاه صنعت مالی که از امروز تا ۲۹ آبان ۱۴۰۵ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار می‌شود، از این نظر فقط یک رویداد برای حضور و معرفی نیست؛ فرصتی است برای بازاندیشی در راهبرد نمایشگاهی کیش. این فرصت می‌تواند به طرح مجموعه‌ای از پرسش‌های عملی منجر شود: چه پروژه‌هایی در جزیره به تامین مالی نیاز دارند؟ کدام نهادهای مالی می‌توانند در تامین منابع یا طراحی ابزار مناسب مشارکت کنند؟ چه خدماتی برای بنگاه‌های محلی ضروری است؟ و چه رویدادهایی را می‌توان با محتوایی مشخص و خروجی قابل ارزیابی در کیش برگزار کرد؟

ظرفیت‌های کیش و ضرورت تکمیل آن‌ها

کیش از برخی مزیت‌های طبیعی و زیرساختی برای میزبانی رویدادهای تخصصی برخوردار است. زیرساخت اقامتی، دسترسی هوایی، تجربه برگزاری رویدادها، موقعیت جزیره و امکان تمرکز شرکت‌کنندگان در یک فضای محدودتر، می‌تواند زمینه مناسبی برای نشست‌های تخصصی و برنامه‌های کاری فشرده فراهم کند. همچنین ترکیب نشست‌های حرفه‌ای با بازدید میدانی از پروژه‌ها یا زیرساخت‌های اقتصادی، قابلیتی است که می‌تواند به تجربه شرکت‌کنندگان عمق بیشتری بدهد.

اما برخورداری از این مزیت‌ها به‌تنهایی برای بازگشت نمایشگاه‌ها کافی نیست. میزبانی موثر به برنامه‌ریزی دقیق، محتوای تخصصی، خدمات حرفه‌ای، دسترسی قابل اتکا و مشارکت واقعی نهادهای مرتبط نیاز دارد. برگزارکننده باید بداند که رویداد در جزیره به مخاطبان مورد نظر دسترسی دارد، شرکت‌کنندگان از کیفیت خدمات رضایت خواهند داشت و برنامه‌های جانبی آن به هدف‌های اقتصادی مشخص متصل است. نهادهای مالی نیز باید اطمینان داشته باشند که حضورشان در کیش به مجموعه‌ای از گفت‌وگوهای عمومی محدود نمی‌شود و امکان بررسی پروژه‌های واقعی و ارتباط با صاحبان آن‌ها وجود دارد.

از این رو، راهبرد بازگشت نمایشگاه‌ها باید دو سویه باشد: هم تقویت زیرساخت و کیفیت میزبانی، هم آماده‌سازی محتوای اقتصادی. اگر یکی از این دو ضلع نادیده گرفته شود، نتیجه پایدار نخواهد بود. امکانات اجرایی بدون محتوای تخصصی، رویداد را به مراسمی کوتاه‌مدت تبدیل می‌کند؛ محتوای خوب نیز بدون خدمات و برنامه‌ریزی مناسب، نمی‌تواند اعتماد برگزارکنندگان و شرکت‌کنندگان را جلب کند.

نمایشگاه مالی و دستور کار توسعه کیش

نمایشگاه صنعت مالی می‌تواند به موضوعی محوری در برنامه نمایشگاهی کیش تبدیل شود، زیرا تامین مالی به بسیاری از اولویت‌های اقتصادی جزیره گره خورده است. بنگاه‌های فعال در گردشگری، خدمات، حمل‌ونقل، سلامت و اقتصاد دیجیتال با نیازهای متفاوتی روبه‌رو هستند؛ برخی به سرمایه در گردش نیاز دارند و برخی دیگر برای توسعه یا تکمیل پروژه‌ها به منابع بلندمدت‌تر نیازمندند. رویداد مالی می‌تواند بستری برای گفت‌وگو درباره این نیازها و بررسی ابزارهای متناسب باشد.

در این گفت‌وگو باید از نسخه واحد پرهیز کرد. نیاز یک بنگاه کوچک خدماتی با نیاز یک پروژه زیرساختی بزرگ تفاوت دارد و ابزار تامین مالی آن‌ها نیز یکسان نیست. برای برخی، اعتبار کوتاه‌مدت یا تسهیلات سرمایه در گردش ممکن است کارآمد باشد؛ برای برخی دیگر، صندوق پروژه، تامین مالی جمعی، مشارکت بخش خصوصی یا ابزارهای بازار سرمایه قابل بررسی است. نمایشگاه تخصصی می‌تواند کمک کند تا این گزینه‌ها با حضور ذی‌نفعان و بر اساس نیازهای واقعی ارزیابی شوند.

بازگشت نمایشگاه‌ها نیازمند تقسیم کار است

سازمان منطقه آزاد کیش می‌تواند نقش راهبر این مسیر را برعهده بگیرد؛ نه به این معنا که همه مسئولیت‌ها در یک نهاد متمرکز شود، بلکه با فراهم‌کردن هماهنگی، تدوین تقویم نمایشگاهی و آماده‌سازی بستر همکاری. سازمان می‌تواند با برگزارکنندگان، تشکل‌های اقتصادی، بنگاه‌ها و نهادهای مالی درباره اولویت‌های هر رویداد به توافق برسد و از آماده‌بودن بسته‌های پروژه اطمینان حاصل کند.

نهادهای ملی نیز در موفقیت این برنامه سهم دارند. مشارکت موثر سازمان‌های تخصصی، شرکت‌های بزرگ و نهادهای تصمیم‌ساز، به نمایشگاه اعتبار و محتوای حرفه‌ای می‌دهد. حضور آن‌ها نباید صرفا به افتتاحیه یا بازدید محدود شود؛ لازم است در نشست‌های تخصصی، بررسی پروژه‌ها و تعیین مسیرهای همکاری نقش داشته باشند. هم‌افزایی میان ظرفیت‌های محلی و شبکه‌های ملی می‌تواند جایگاه کیش را در تقویم رویدادهای تخصصی تقویت کند.

بانک‌ها و نهادهای مالی نیز لازم است از حضور نمادین فراتر روند. مشارکت آن‌ها زمانی اثربخش است که با شناخت پروژه‌ها، بررسی نیازهای بنگاه‌ها و گفت‌وگو درباره ابزارهای قابل اجرا همراه باشد. این امر مستلزم آن است که پیش از رویداد، اطلاعات پایه پروژه‌ها و نیازهای تامین مالی در اختیارشان قرار گیرد و پس از آن نیز کانال مشخصی برای پیگیری مذاکرات وجود داشته باشد. بخش خصوصی و برگزارکنندگان، ضلع دیگر این همکاری‌اند. تجربه حرفه‌ای آن‌ها در طراحی رویداد، شناسایی مخاطبان، جذب مشارکت‌کنندگان و ارائه خدمات اجرایی می‌تواند کیفیت نمایشگاه را تعیین کند. از سوی دیگر، بنگاه‌های محلی باید در تعریف موضوعات و اولویت‌ها حضور داشته باشند تا برنامه نمایشگاهی بر اساس نیاز واقعی اقتصاد جزیره شکل بگیرد، نه صرفا بر مبنای الگویی آماده که ممکن است با شرایط کیش تناسب کامل داشته باشد.

راهبرد پیشنهادی برای بازگشت به ظرفیت‌های مغفول

گام نخست، تدوین تقویم سالانه نمایشگاه‌های تخصصی کیش است؛ تقویمی که تعداد رویدادها را هدف قرار ندهد، بلکه بر موضوعات اولویت‌دار و مزیت‌های جزیره تکیه کند. صنعت مالی، سرمایه‌گذاری، گردشگری، سلامت، حمل‌ونقل و فناوری‌های مرتبط با خدمات، می‌توانند بخشی از این دستور کار باشند. انتخاب موضوع‌ها باید بر اساس ظرفیت واقعی، تقاضای بازار و امکان فراهم‌کردن محتوای تخصصی انجام شود.

گام دوم، طراحی الگوی مشخص برای هر رویداد است. لازم است برای هر نمایشگاه، مخاطبان هدف، پروژه‌های مرتبط، نهادهای دعوت‌شونده، نشست‌های تخصصی، خروجی مورد انتظار و معیارهای ارزیابی از ابتدا روشن باشند. این کار، هماهنگی را افزایش می‌دهد و مانع از آن می‌شود که نمایشگاه در روزهای برگزاری به مجموعه‌ای از برنامه‌های پراکنده تبدیل شود.

گام سوم، آماده‌سازی بسته‌های اقتصادی و فراهم‌کردن مسیر پس از رویداد است. پروژه‌های قابل معرفی باید از نظر اطلاعاتی آماده باشند و برای هر مذاکره، سازوکار پیگیری تعریف شود. سپس نتایج نمایشگاه در بازه‌های زمانی مشخص ارزیابی شود: چه مذاکراتی به بررسی فنی رسیدند؟ کدام پروژه‌ها وارد مرحله تامین مالی شدند؟ چه همکاری‌هایی شکل گرفت؟ چه موانعی باقی ماند؟ انتشار گزارش روشن از این نتایج، هم به ارتقای کیفیت رویدادهای بعدی کمک می‌کند و هم اعتماد مشارکت‌کنندگان را افزایش می‌دهد.

گام چهارم، حضور هدفمند کیش در نمایشگاه‌های بیرون از جزیره است. این حضور باید با بسته معرفی پروژه‌ها، دستور کار مذاکره و پیگیری پس از نمایشگاه همراه باشد. به این ترتیب، حضور در تهران و بازگشت نمایشگاه‌ها به کیش دو بخش یک راهبرد واحد خواهند بود؛ نخست، استفاده از شبکه‌های ملی برای معرفی و مذاکره؛ سپس، میزبانی رویدادهایی که این ارتباط‌ها را در جزیره به همکاری‌های عملی نزدیک‌تر می‌کنند.

بازگشت نمایشگاه‌های تخصصی به کیش، صرفا یک مطالبه برای افزایش رفت‌وآمد یا رونق کوتاه‌مدت بازار خدمات نیست. اهمیت آن در این است که جزیره بتواند ظرفیت میزبانی را به مزیت رقابتی اقتصادی تبدیل کند. چنین مزیتی زمانی شکل می‌گیرد که رویدادها با پروژه‌های آماده، مشارکت موثر نهادهای مالی، حضور بخش خصوصی و پیگیری مستمر نتایج همراه شوند. در آن صورت، نمایشگاه فقط بهانه‌ای برای گردهمایی نخواهد بود؛ به ابزاری برای نزدیک‌کردن سرمایه، دانش و تصمیم به فرصت‌های اقتصادی جزیره تبدیل می‌شود.

> اگر رویدادهای تخصصی از جزیره فاصله بگیرند، فرصت‌های اقتصادی ناشی از میزبانی نیز به‌تدریج در نقاط دیگری متمرکز می‌شوند. بخش مهمی از گفت‌وگوهای حرفه‌ای، رفت‌وآمدهای کاری، معرفی ظرفیت‌ها و شکل‌گیری همکاری‌ها در همان محل برگزاری جریان می‌یابد. در نتیجه، کاهش سهم کیش از این رویدادها می‌تواند جزیره را از بخشی از شبکه تصمیم‌گیری و تعامل اقتصادی دور کند.

کیش در انتظار عبور از دیوار بروکراسی؛ سرمایه‌گذار با شعار جذب باشعار جذب نمی‌شود

زهرا ترابی| جذب سرمایه‌گذاری بخش خصوصی یکی از مهم‌ترین پیش‌شرط‌های رونق اقتصادی مناطق آزاد به شمار می‌رود، اما تحقق این هدف صرفا با دعوت از سرمایه‌گذاران و تأکید بر مشارکت آنها امکان‌پذیر نیست.

سرمایه‌گذار پیش از ورود به هر منطقه، به دنبال امنیت سرمایه، چشم‌انداز روشن اقتصادی، بازدهی مناسب و کاهش ریسک فعالیت است؛ مؤلفه‌هایی که در شرایط فعلی اقتصاد ایران، تحت تأثیر تحریم‌ها، تداوم نااطمینانی‌های ناشی از جنگ و مشکلات ساختاری فضای کسب‌وکار قرار گرفته‌اند. در این میان، کیش برای تبدیل شدن به مقصدی جذاب برای سرمایه‌گذاری، علاوه بر رفع موانع بروکراتیک و اصلاح ساختارهای مدیریتی، به مجموعه‌ای هماهنگ از زیرساخت‌های اقتصادی، حمل‌ونقل و گردشگری نیاز دارد؛ زنجیره‌ای که به اعتقاد کارشناسان، بدون تکمیل آن نمی‌توان انتظار رونق پایدار و حضور مؤثر بخش خصوصی را داشت.مرتضی افقه، تحلیلگر اقتصادی ، در گفت‌وگو با اخبار کیش، با اشاره به صحبت های مدیرعامل مناطق آزاد مبنی بر اهمیت مشارکت بخش خصوصی در رونق اقتصادی این منطقه، گفت: فراهم کردن بسترهای مناسب برای فعالیت سرمایه‌گذاران، مهم‌تر از دعوت و تأکید بر حضور آنهاست. ناکارآمدی‌های اداری، بروکراسی پیچیده، بی‌ثباتی مدیریتی و نااطمینانی نسبت به آینده اقتصاد کشور از مهم‌ترین موانع ورود سرمایه‌گذاران به مناطق آزاد است.

مشارکت بخش خصوصی؛ شرط رونق اقتصادی کیش

وی ادامه داد: اصل مشارکت بخش خصوصی در همه مناطق جغرافیایی ایران و در تمامی بخش‌های اقتصادی می‌تواند عامل رونق باشد. این موضوع سال‌هاست مطرح می‌شود و حرف جدیدی نیست؛ اما آنچه اهمیت دارد، فراهم کردن بسترهای لازم برای ورود بخش خصوصی است.این استاد دانشگاه تصریح کرد: بخش خصوصی به دنبال سود و حداکثر کردن بازده سرمایه‌گذاری خود است؛ بنابراین باید شرایط و بسترهای لازم برای فعالیت آن فراهم شود. اگر این شرایط مهیا باشد، نیازی به اصرار و دعوت مکرر برای ورود بخش خصوصی نیست و سرمایه‌گذاران خودشان جذب می‌شوند. افقه بیان کرد: آنچه تاکنون مانع ورود بخش خصوصی به بخش‌های مختلف اقتصادی شده، چه در شرایط فعلی جنگی و چه در دوره‌هایی که کشور در شرایط عادی قرار داشته، ناکارآمدی‌های اداری و اجرایی، بروکراسی، پیچیدگی‌های مدیریتی و مشکلات ساختاری فضای کسب‌وکار بوده است. این موارد همواره تحت عنوان موانع کسب‌وکار مطرح شده‌اند و حتی در سال‌های گذشته نیز یکی از سال‌ها با همین عنوان نام‌گذاری شد. اگر منطقه آزاد کیش بتواند ناکارآمدی‌های ناشی از بروکراسی، پیچیدگی‌های اداری و مشکلات مدیریتی را به حداقل برساند، طبیعتا بخش خصوصی وارد میدان خواهد شد و می‌تواند محرک رونق اقتصادی باشد. این تحلیلگر اقتصادی اضافه کرد: با این حال، در شرایط فعلی علاوه بر ناکارآمدی‌هایی که در وضعیت عادی نیز مانع فعالیت سرمایه‌گذاران بودند، دورنمای اقتصادی کشور با توجه به جنگ، تداوم شرایط ناشی از آن و گذشت سال‌ها از تحریم‌ها، به یک مانع جدی برای ورود بخش خصوصی تبدیل شده است.او براین باور است: بخش خصوصی زمانی سرمایه‌گذاری می کند که بتواند حداقل یک یا دو دهه پیش روی خود را روشن و قابل پیش‌بینی ببیند؛ به عبارت دیگر، سرمایه‌گذار باید بتواند آینده فعالیت اقتصادی خود را بدون ریسک یا دست‌کم با کمترین میزان ریسک ارزیابی کند. در شرایط فعلی، عوامل بیرونی و نااطمینانی‌های اقتصادی می‌توانند به دلایل جدی برای خودداری بخش خصوصی از ورود به عرصه سرمایه‌گذاری تبدیل شوند. بنابراین، اصل مشارکت بخش خصوصی از نظر تئوریک کاملا درست است، اما اینکه بسترهای لازم برای ورود و فعالیت این بخش فراهم شده باشد، موضوعی است که درباره آن تردید وجود دارد.

دولت باید اختیارات ویژه‌ای به منطقه آزاد کیش بدهد

این استاد دانشگاه در پاسخ به این پرسش، در شرایط فعلی دولت برای برطرف کردن این موانع و فراهم کردن زمینه ورود سرمایه‌گذاران چه اقداماتی می‌تواند انجام دهد؟ توضیح داد: ببینید، دولت در شرایط فعلی که با یک عامل بیرونی مانند جنگ مواجه هستیم، کار چندانی نمی‌تواند انجام دهد؛ مگر اینکه مجموعه حاکمیت، مدیریت شرایط را به گونه‌ای پیش ببرد که تنش‌های ناشی از جنگ به حداقل برسد و محاصره نیز برطرف شود. به‌خصوص کیش که می‌توان گفت در منطقه جنگی و در محدوده مرزی جنگ قرار دارد، با دغدغه‌ها و نگرانی‌های بیشتری مواجه است.

او افزود: اما اگر جنگ به پایان برسد، دولت باید اقداماتی انجام دهد که یکی از مهم‌ترین آنها اعطای اختیارات ویژه به منطقه آزاد کیش است. این اختیارات باید به گونه‌ای باشد که منطقه بتواند خارج از بروکراسی‌های ناکارآمد، قوانین ضدونقیض و ساختارهای مدیریتی ناکارآمد عمل کند.

وی گفت: برای این منظور، باید مدیران قوی و افراد پویا و کارآمد در منطقه به کار گرفته شوند. کاری که دولت می‌تواند انجام دهد، این است که اختیارات خاصی به منطقه آزاد کیش بدهد تا فرآیند سرمایه‌گذاری برای بخش خصوصی سریع‌تر و آسان‌تر شود و بخشی از هزینه‌های سرمایه‌گذاران کاهش پیدا کند. در چنین شرایطی، سرمایه‌گذاران نیز رغبت بیشتری برای حضور و فعالیت در منطقه خواهند داشت.افقه تصریح کرد: بنابراین، همان‌طور که اشاره کردم، در شرایط فعلی مسئله اصلی فراتر از اقدامات دولت به معنای قوه مجریه است و به موضوع جنگ بازمی‌گردد؛ اما اگر جنگ پایان پیدا کند، دولت با انجام همین اقدامات و فراهم کردن اختیارات لازم برای منطقه آزاد کیش می‌تواند زمینه ورود بخش خصوصی را فراهم کند.

استارت‌آپ‌ها نیز از مشکلات ساختاری و مدیریتی مستثنا نیستند

این استاد دانشگاه با اشاره به وضعیت استارت‌آپ‌ها و اینکه آیا این بخش نیز با همین موانع مواجه است یا می‌توان برای آن شرایط و استثناهای متفاوتی در نظر گرفت پاسخ داد: خیر، استارت‌آپ‌ها نیز بخشی از بخش خصوصی هستند، البته با ویژگی‌های خاص خودشان. هرچند در قوانین و مقررات تلاش شده است مشوق‌هایی برای استارت‌آپ‌ها در نظر گرفته شود که با مشوق‌های سرمایه‌گذاران معمولی متفاوت باشد، اما متأسفانه ما همچنان همان ساختارهای ناکارآمد را حتی در حوزه استارت‌آپ‌ها نیز داریم.او گفت: همان مشکلات مدیریتی، بی‌ثباتی مدیریتی و بی‌ثباتی سیاسی در این بخش هم وجود دارد و استارت‌آپ‌ها نیز از این شرایط تأثیر می‌پذیرند. با این حال، اگر مدیران منطقه آزاد کیش افرادی پویا، توسعه‌گرا و به دنبال رونق اقتصادی باشند، می‌توانند خودشان بستر مناسبی برای فعالیت این کسب‌وکارها فراهم کنند. چنین مدیرانی می‌توانند شرایطی ایجاد کنند که هم بخش خصوصی عمومی و هم بخش خصوصی فعال در حوزه استارت‌آپ‌ها، کیش را به‌عنوان محلی مناسب برای سرمایه‌گذاری ببینند. در این صورت، عملا زمینه رونق اقتصادی منطقه نیز فراهم خواهد شد.

توسعه پروازها و زیرساخت‌های گردشگری باید در کنار سرمایه‌گذاری باشد

افقه در پاسخ به این سوال، توسعه پروازها و تقویت زیرساخت‌های حمل‌ونقل و گردشگری تا چه اندازه در کنار جذب سرمایه‌گذاری اهمیت دارد؟ گفت: مجموعه‌ای از عوامل باید در کنار یکدیگر و به‌صورت یک زنجیره فراهم شوند؛ زیرا اگر در منطقه سرمایه‌گذاری انجام شود، اما پروازها، هتل‌ها و بسترهای گردشگری آن فراهم نباشند، عملا سرمایه‌گذاری‌ها به نتیجه مطلوب نخواهند رسید. بنابراین، باید یک زنجیره کامل از ابتدا تا انتهای فرآیند اقتصادی شکل بگیرد تا سرمایه‌گذار برای حضور در منطقه رغبت پیدا کند.این تحلیلگر اقتصادی مطرح کرد: برای مثال، اگر سرمایه‌گذار در کیش فعالیت تولیدی یا خدماتی انجام دهد، اما به دلیل کمبود پروازها یا بالا بودن هزینه‌های حمل‌ونقل، امکان رفت‌وآمد مسافران فراهم نباشد، طبیعتا مسافر و گردشگر به آن منطقه سفر نمی‌کند تا متقاضی کالاها و خدمات تولیدشده باشد. در چنین شرایطی، سرمایه‌گذاری انجام‌شده نیز با مشکل مواجه می‌شود و نمی‌تواند به بازدهی مورد انتظار برسد.وی در پایان خاطرنشان کرد: بنابراین، توسعه زیرساخت‌های حمل‌ونقل، افزایش پروازها، تقویت هتل‌ها و امکانات گردشگری و فراهم کردن بسترهای لازم برای فعالیت اقتصادی باید هم‌زمان دنبال شوند. تمام این موارد به یکدیگر وابسته‌اند و نمی‌توان هرکدام را به‌صورت جداگانه و بدون توجه به سایر بخش‌ها پیش برد. در واقع، همه این مؤلفه‌ها یک بسته و زنجیره به‌هم‌پیوسته هستند و برای تحقق رونق اقتصادی کیش باید تمامی حلقه‌های این زنجیره در کنار یکدیگر تقویت شوند.

گفتگو ورزشی

واترپلوئیست دختر کیش:

رؤیای درخشش در لیگ کشوری را دنبال می‌کنم

از پنج سالگی با شنا وارد دنیای ورزش شدم و امروز امیدوارم با حضور در رقابت‌های لیگ کشوری، توانمندی دختران ورزشکار کیش را به نمایش بگذارم.



آیدا عباسی‌مقدم، ورزشکار تیم واترپلوی دختران جزیره کیش، از جمله بانوانی است که مسیر ورزش حرفه‌ای را از دوران کودکی آغاز کرده و پس از سال‌ها فعالیت در رشته شنا، واترپلو را به‌عنوان مسیر تخصصی خود انتخاب کرده است. او که این روزها همراه با دیگر اعضای تیم، تمرینات خود را برای حضور در رقابت‌های لیگ کشوری دنبال می‌کند، معتقد است حضور در مسابقات ملی فرصتی ارزشمند برای کسب تجربه، سنجش توانمندی‌ها و معرفی استعدادهای ورزشی دختران کیش است.

عباسی‌مقدم در گفت‌وگو با روزنامه اخبار کیش، با اشاره به آغاز فعالیت ورزشی خود در پنج سالگی گفت: شنا را از پنج سالگی شروع کردم و از ۹ سالگی به‌صورت جدی وارد تیم شنا شدم و در مسابقات مختلف شرکت کردم. از ۱۵ سالگی نیز واترپلو را به‌عنوان رشته تخصصی خود دنبال کردم. ورزش همواره بخش مهمی از زندگی من بوده و در این سال‌ها تجربه‌های ارزشمندی در زمینه ورزش حرفه‌ای و فعالیت تیمی به دست آورده‌ام.

وی درباره چگونگی ورود به رشته واترپلو اظهار کرد: پس از چند سال فعالیت در شنا، علاقه‌مند بودم در کنار این رشته، یک ورزش تیمی و توپی را نیز تجربه کنم. هم‌زمان تیم واترپلوی کیش در حال شکل‌گیری بود و این فرصت برایم فراهم شد تا با این رشته آشنا شوم. علاقه به کار گروهی، هیجان مسابقات و فضای متفاوت واترپلو باعث شد این رشته را جدی دنبال کنم.

این ورزشکار کیش، جذابیت اصلی واترپلو را در ترکیب ورزش‌های آبی با رقابت تیمی دانست و افزود: واترپلو علاوه بر تحرک و هیجان بالا، به هماهنگی، همکاری و تصمیم‌گیری اعضای تیم نیاز دارد و همین ویژگی‌ها آن را به رشته‌ای خاص و جذاب تبدیل کرده است.

عباسی مقدم با اشاره به چالش‌های ورزش قهرمانی بانوان، مهم‌ترین دشواری مسیر خود را ایجاد تعادل میان تحصیل و فعالیت ورزشی عنوان کرد و گفت: حمایت و راهنمایی مربی ام نقش مهمی در مدیریت زمان و ادامه مسیر داشت.

علاقه به ورزش و انگیزه پیشرفت نیز از مهم‌ترین عواملی بوده که باعث شده با وجود دشواری‌ها، تمرینات را ادامه دهم. وی در ارزیابی شرایط زیرساختی واترپلو بانوان در جزیره کیش تصریح کرد: به لطف تلاش و حمایت مربی‌مان، شرایط تمرین تا حد زیادی مناسب است، اما متأسفانه کیش استخر استاندارد و مناسبی برای واترپلو ندارد. برای پیشرفت بیشتر این رشته، به امکانات بهتر و فرصت تمرین بیشتری نیاز داریم.

این عضو تیم واترپلوی دختران کیش درباره آمادگی تیم برای حضور در رقابت‌های لیگ کشوری نیز گفت: این روزها تمرینات را با انگیزه و هیجان بیشتری دنبال می‌کنیم، زیرا همه بازیکنان مشتاق حضور در مسابقات هستند.

در کنار تمرینات عملی، جلسات تئوری نیز برای بررسی تاکتیک‌ها و چیدمان تیم برگزار می‌شود که تأثیر زیادی در افزایش هماهنگی و آمادگی بازیکنان دارد.

وی ادامه داد: این جلسات باعث شده شناخت دقیق‌تری از نقش و وظایف خود در جریان بازی داشته باشم و آگاهانه‌تر تصمیم بگیرم. به نظرم یک بازیکن برای پیشرفت، علاوه بر تمرین مستمر، به تجربه حضور در مسابقات و رقابت با تیم‌های مختلف نیاز دارد.

عباسی مقدم حضور در لیگ کشوری را فرصتی برای معرفی استعدادهای ورزشی جزیره دانست و خاطرنشان کرد: این رقابت‌ها امکان سنجش توانمندی‌های ما در برابر تیم‌های دیگر را فراهم می‌کند و فرصت خوبی است تا دختران ورزشکار کیش بتوانند ظرفیت‌ها و استعدادهای خود را در سطح کشور نشان دهند.

وی با تأکید بر نقش خانواده‌ها در تداوم فعالیت ورزشکاران گفت: حمایت عاطفی و مالی خانواده‌ها بسیار مهم است. با توجه به چالش‌ها و موانعی که در مسیر ورزش وجود دارد، بدون این حمایت‌ها نمی‌توانستیم با چنین کیفیت و استمرار تمرینات خود را دنبال کنیم.

این ورزشکار درباره راهکارهای توسعه واترپلو بانوان در کیش نیز اظهار کرد: در گام نخست باید مردم، به‌ویژه نوجوانان و خانواده‌ها، با این رشته، قوانین و جذابیت‌های آن بیشتر آشنا شوند. پس از آن می‌توان برنامه‌های استعدادیابی را به شکل مؤثرتری برگزار کرد. معرفی درست واترپلو می‌تواند در جذب علاقه‌مندان و شناسایی استعدادهای تازه نقش مهمی داشته باشد.

عباسی مقدم در پایان خطاب به دختران نوجوان جزیره کیش گفت: از تجربه کردن رشته‌های ورزشی مختلف نترسید و خودتان را به یک ورزش محدود نکنید. شاید با امتحان کردن یک رشته، علاقه و استعداد واقعی خود را پیدا کنید. واترپلو ورزشی متفاوت، هیجان‌انگیز و سرشار از دوستی و کار تیمی است.

وی بزرگ‌ترین آرزوی ورزشی خود را رسیدن به قهرمانی و موفقیت در سطح بالای ورزش کشور عنوان کرد و گفت: امیدوارم در سال‌های آینده با پیشرفت بیشتر در رشته واترپلو بتوانم به موفقیت‌های بزرگ‌تری برسم و برای جزیره کیش افتخارآفرینی کنم.

عضو تیم واترپلوی دختران کیش: واترپلو ترکیبی از هیجان، همکاری و تلاش تیمی است هدف ما تنها حضور در مسابقات نیست؛ می‌خواهیم توانمندی دختران کیش را در سطح ملی به نمایش بگذاریم.

سه مدال طلا برای نمایندگان آیس‌رینک میکامال در مسابقات اسکیت ارمنستان

ورزشکاران مجموعه آیس‌رینک میکامال با درخشش در رقابت‌های بین‌المللی Skate Armenia ۲۰۲۶ در ایروان، سه عنوان قهرمانی و مدال طلا کسب کردند.

سه نماینده مجموعه آیس‌رینک میکامال در رقابت‌های بین‌المللی اسکیت نمایشی Skate Armenia ۲۰۲۶ که به میزبانی ایروان، پایتخت ارمنستان برگزار شد، با عملکردی موفق به مقام نخست و کسب مدال طلا در رده‌های مختلف سنی دست یافتند.

در این رقابت‌ها، پانیز مهدوی، مربی مجموعه آیس‌رینک میکامال، در رده بزرگسالان به عنوان قهرمانی رسید. همچنین سامراد خسروی در رده سنی زیر ۱۱ سال و هیراد خسروی در رده سنی ۱۰ تا ۱۶ سال با کسب مقام نخست، دو مدال طلای دیگر را برای نمایندگان این مجموعه به ارمغان آوردند.

کسب سه مدال طلا در یک رویداد بین‌المللی، موفقیتی ارزشمند برای ورزش اسکیت نمایشی کیش و مجموعه آیس‌رینک میکامال به شمار می‌رود و نشان‌دهنده ظرفیت ورزشکاران این مجموعه برای حضور موفق در رقابت‌های خارج از کشور است.

این موفقیت را به ورزشکاران قهرمان، خانواده‌های آنان و مجموعه آیس‌رینک میکامال تبریک می‌گوییم و برای این نمایندگان شایسته، تداوم موفقیت و افتخارآفرینی در عرصه‌های ورزشی را آرزومندیم.







هتل ترنج و نیاز فولاد کیش پیروز هفته دوم لیگ بسکتبال خلیج فارس شدند

هفته دوم رقابت‌های لیگ بسکتبال خلیج فارس در بخش آقایان با پیروزی تیم‌های هتل ترنج و نیاز فولاد کیش در سالن چندمنظوره المپیک پیگیری شد.



به گزارش روابط عمومی شرکت عمران، آب و خدمات منطقه آزاد کیش، در نخستین دیدار این هفته، تیم هتل ترنج با نتیجه ۸۱ بر ۶۵ مقابل ای‌کافه به برتری رسید و نخستین پیروزی خود را در این هفته ثبت کرد.

در دومین مسابقه نیز تیم نیاز فولاد کیش با نتیجه ۷۷ بر ۶۹ تیم آسانسور پارس غزال کیش را شکست داد تا دومین دیدار هفته با پیروزی این تیم به پایان برسد.

رقابت‌های لیگ بسکتبال خلیج فارس در راستای توسعه ورزش و تقویت رقابت‌های تیمی در جزیره کیش برگزار می‌شود.

خبر ورزشی

بازرگانی برنج خوشه قهرمان والیبال ساحلی آقایان هفته کیش شد

تیم بازرگانی برنج خوشه با پیروزی مقابل دانا تاور، عنوان قهرمانی رقابت‌های والیبال ساحلی آقایان هفته کیش را از آن خود کرد.

دیدارهای پایانی این مسابقات روز یکشنبه ۲۴ آبان ماه برگزار شد و در دیدار رده‌بندی، تیم توسعه بنادر و فرودگاه با نتیجه ۲ بر صفر از سد تیم کالوین کلین گذشت و عنوان سوم را کسب کرد.

در دیدار فینال نیز تیم بازرگانی برنج خوشه با نتیجه ۲ بر صفر دانا تاور را شکست داد تا جام قهرمانی این دوره از رقابت‌ها را بالای سر ببرد. تیم دانا تاور نیز به مقام نایب قهرمانی رسید. این دوره از مسابقات با حضور ۱۸ تیم در قالب ۶ گروه سه‌تیمی آغاز شد و در مرحله مقدماتی ۱۸ دیدار برگزار شد.

پس از صعود ۸ تیم به مرحله حذفی، رقابت‌ها با انجام ۶ دیدار حذفی و دو مسابقه رده‌بندی و فینال به کار خود پایان داد.

رقابت‌های والیبال ساحلی آقایان هفته کیش به همت هیئت والیبال کیش و با همکاری معاونت ورزش برگزار شد و برج‌های مسکونی دانا نیز به‌عنوان حامی مالی، از این رویداد ورزشی حمایت کردند.



عکاس: سروش بهمنش

اخبار کیش

AKHBARKISH.COM
akhbar_kish

روزنامه فرهنگی، اجتماعی اقتصادی و گردشگری
سه شنبه ۲۶ آبان ۱۴۰۵
۱۷ نوامبر ۲۰۲۶
سال ششم شماره ۲۲۵۱
دوره جدید شماره ۸۲

صاحب امتیاز: شرکت رسا آوا کیش
مدیر عامل: علی گلزاری
مدیر مسئول: امیررضا غربانی
مدیر اجرایی و سردبیر: مجید خرمی
مدیر شبکه های اجتماعی: محسن رضایی
نشانی: جزیره کیش، برج مونا، طبقه هفت واحد ۳۰
تلفن: ۰۷۶۴۴۴۸۰۶۲۱۴ تلفکس: ۰۷۶۴۴۴۸۰۵۷۲
تلفن سازمان آگهی ها و امور مشترکین: ۰۹۱۰۸۱۰۵۰۱۴
چاپ و لیتوگرافی: نوآوران کیش
تلفن: ۰۹۱۱۱۱۱۳۹۲۶

کیش؛ از ظرفیت میزبانی تا قدرت اثرگذاری



یادداشت سردبیر

مجید خرمی| توسعه اقتصادی تنها به ساخت زیرساخت‌های فیزیکی، جذب سرمایه یا اجرای پروژه‌های عمرانی محدود نمی‌شود. بخش مهمی از قدرت اقتصادی یک منطقه در توانایی آن برای ایجاد ارتباط، شکل‌دادن به فرصت‌های تازه و اثرگذاری بر جریان تصمیم‌گیری‌های اقتصادی نهفته است. از این منظر، جایگاه کیش در میزبانی رویدادهای تخصصی، موضوعی فراتر از یک برنامه نمایشگاهی و بخشی از معادله آینده اقتصادی جزیره است.

کیش برای سال‌ها تلاش کرده است تصویری فراتر از یک مقصد گردشگری ارائه دهد؛ تصویری از یک منطقه آزاد اقتصادی که بتواند محل تعامل فعالان بازار، سرمایه‌گذاران، صاحبان فناوری و نهادهای تصمیم‌ساز باشد.

تثبیت چنین جایگاهی، بدون حضور مستمر در عرصه رویدادهای تخصصی و ایجاد فرصت برای گفت‌وگوهای حرفه‌ای دشوار خواهد بود.

واقعیت این است که رقابت میان مقاصد اقتصادی، امروز تنها بر سر برخورداری از امکانات و زیرساخت‌ها نیست. شهرها و مناطقی موفق‌ترند که بتوانند برای خود نقش تعریف کنند و دیگران را برای مشارکت در فرصت‌هایشان به میدان بیاورند. کیش نیز باید از این مرحله عبور کند و ظرفیت‌های خود را از سطح قابلیت‌های بالقوه به فرصت‌های قابل استفاده برای اقتصاد کشور تبدیل کند.

در این مسیر، انتظار از سازمان منطقه آزاد کیش صرفاً فراهم‌کردن امکانات برگزاری چند رویداد نیست. آنچه اهمیت دارد، داشتن یک نگاه راهبردی به صنعت نمایشگاهی و تعریف جایگاه آن در برنامه توسعه جزیره است. این موضوع به تصمیم‌گیری منسجم، همکاری بخش خصوصی، مشارکت تشکل‌های تخصصی و اعتماد برگزارکنندگان حرفه‌ای نیاز دارد.

البته بازگشت نمایشگاه‌ها نباید به مسابقه‌ای برای افزایش تعداد رویدادها تبدیل شود.

اعتبار کیش زمانی تقویت می‌شود که هر برنامه با کیفیت، مخاطب مشخص و دستاورد قابل سنجش همراه باشد. رویدادی که نتواند ارتباطی موثر میان فعالان اقتصادی ایجاد کند، حتی با استقبال ظاهری نیز نمی‌تواند نقش تعیین‌کننده‌ای در توسعه داشته باشد.

امروز فرصت مناسبی برای بازنگری در این مسیر فراهم است. کیش نباید صرفاً به حضور در رویدادهای اقتصادی سایر شهرها بسنده کند؛ این جزیره باید دوباره به یکی از مقاصد جدی برگزاری نشست‌ها و نمایشگاه‌های تخصصی کشور تبدیل شود.

کیش برای ایفای نقش اقتصادی بزرگ‌تر، به دیده‌شدن بیشتر نیاز ندارد؛ به اثرگذاری بیشتر نیاز دارد. این همان هدفی است که باید در سیاست‌گذاری نمایشگاهی جزیره دنبال شود.

رطوبت ۵۲٪ | صبح ۲۳° ۸ | ظهر ۳۰° ۱۲ | شب ۲۴° ۱۲

اذان ظهر ۱۱:۳۹ | نیمه شب شرعی ۲۲:۵۹ | غروب آفتاب ۱۷:۰۳ | اذان صبح فردا ۰۴:۵۶ | اذان مغرب ۱۷:۲۱ | طلوع آفتاب فردا ۰۶:۱۵

برنامه امروز کلینیک‌های تخصصی و فوق تخصصی بیمارستان کیش

ساعات کاری کلینیک تخصصی
صبح: ۱۳:۰۰ تا ۰۹:۰۰
عصر: ۱۷:۳۰ تا ۲۰:۳۰

عفونی: دکتر سعید جاودان سیرت (عصر)
داخلی: دکتر مصطفی نادعلی‌نژاد (صبح وعصر)، دکتر داود شیرازی (صبح)
ارتوپدی: دکتر علی اصغر حاتمی پور (صبح وعصر)
زنان‌وزایمان: دکتر فاطمه‌اشتری (صبح)، دکتر عاطفه‌محمودی (صبح وعصر)
سونوگرافی: دکتر شیرین رحمانی (۹:۰۰ تا ۱۶:۰۰)
جراحی کلیه‌ومجاری ادراری (اورولوژی): دکتر افشین شادمهر (صبح)
جراحی مغزواعصاب: دکتر سعید فارغ‌بال (عصر)
جراحی عمومی: دکتر بیژن آریا (عصر)، دکتر مهدی نوری (صبح)
قلب‌وعروق: دکتر حبیبه پاکدین (صبح)
چشم: دکتر سحر بریجانی (صبح)
کودکان‌ونوزادان: دکتر نیلوفر محمدی (صبح)
بیهوشی: دکتر پویا رستمی (۱۳ تا ۱۳:۳۰)
روانشناس بالینی: مریم حق‌شناس، فاطمه شایانی (صبح و عصر)
بینایی سنجی: ماندانا افشاری نفر (صبح)
تغذیه: عاطفه سلطانی نژاد (صبح)
پزشکان عمومی: دکتر نسیمی (۷:۳۰ الی ۱۴:۳۰)، دکتر دهقان (۱۰:۰۰ الی ۱۷:۰۰)
دکتر روشن (۱۴:۳۰ الی ۲۱:۳۰)، دکتر نورشاد (۱۷:۰۰ الی ۲۴:۰۰)، دکتر میرزایی (۲۱:۳۰ الی ۰۷:۳۰)

برنامه پروازی فرودگاه بین المللی کیش

پروازهای ورودی
مبدا | تهران: ۰۷:۴۵ / ۰۸:۳۰ / ۱۳:۰۰ / ۱۳:۱۰ / ۱۴:۲۵ / ۱۴:۳۰ / ۱۵:۳۰ / ۱۹:۳۰ / ۱۹:۴۵
اهواز: ۰۹:۱۰ | مشهد: ۱۱:۵۵ / ۱۴:۱۰ | شیراز: ۱۲:۰۰ / ۱۲:۳۰ | اصفهان: ۱۷:۴۰ | تبریز: ۱۸:۲۵

پروازهای خروجی
مقصد | تهران: ۰۹:۰۰ / ۱۳:۰۰ / ۱۴:۱۰ / ۱۵:۳۵ / ۱۷:۰۰ / ۱۸:۴۵ / ۲۰:۳۰ / ۲۰:۴۵ / آبادان: ۱۵:۱۵
شیراز: ۰۹:۱۵ / ۱۰:۰۰ | تبریز: ۱۲:۴۰ | اهواز: ۱۳:۲۰ | اصفهان: ۱۴:۰۰ | مشهد: ۱۵:۱۰ / ۱۹:۱۰

برنامه حرکت شناورهای مسافربری و خودرویی فردا

حرکت شناورهای مسافربری از کیش به چارک و بالعکس
حرکت از کیش به چارک | ۰۷:۰۰ تا ۱۷:۰۰
حرکت از چارک به کیش | ۰۷:۰۰ تا ۱۶:۳۰

برنامه حرکت شناورهای خودرویی (لندینگ کرافت):
(در صورت تکمیل ظرفیت و وجود شناور)
بندر چارک به کیش: ساعت ۰۶:۰۰ تا ۲۱:۳۰
بندر آفتاب به کیش: ساعت ۰۵:۳۰ و ۱۰:۰۰ و ۱۶:۰۰
کیش به بنادر چارک و آفتاب: ساعت ۰۷:۰۰ تا ۱۸:۰۰



